

A Financial Analysis of a Selected Company

Adéla Gadasová

Bachelor's Thesis
2025



Tomas Bata University in Zlín
Faculty of Humanities

Univerzita Tomáše Bati ve Zlíně

Fakulta humanitních studií

Ústav moderních jazyků a literatur

Akademický rok: 2024/2025

ZADÁNÍ BAKALÁŘSKÉ PRÁCE

(projektu, uměleckého díla, uměleckého výkonu)

Jméno a příjmení: Adéla Gadasová
Osobní číslo: H22493
Studijní program: B0231P090005 Anglický jazyk pro manažerskou praxi
Forma studia: Prezenční
Téma práce: Finanční analýza vybraného podniku

Zásady pro vypracování

Nastudování odborné literatury zabývající se finanční analýzou
Formulace cílů práce
Sběr výzkumného materiálu
Finanční analýza na základě shromážděného materiálu
Popis zjištění a formulace závěru

Forma zpracování bakalářské práce: **tištěná/elektronická**
Jazyk zpracování: **Angličtina**

Seznam doporučené literatury:

Bragg, Steven M. 2020. *Financial Analysis: Fourth Edition*. 4th ed. TN: Lightning Source Inc.
Griffin, Michael P. 2015. *How to Read and Interpret Financial Statements: A Guide to Understanding What the Numbers Really Mean*. 2nd ed. N.p.: American Management Association.
Kubíčková, Dana, and Irena Jindřichovská. 2022. *Finanční analýza ve finančním řízení*. Educopress. Prague: Vysoká škola finanční a správní.
Robinson, Thomas R., Elaine Henry, and Michael A. Broihahn. 2020. *International Financial Statement Analysis*. 4th ed. Hoboken: Wiley.
Růčková, Petra. 2021. *Finanční analýza: metody, ukazatele, využití v praxi*. 7th ed. Prague: Grada.

Vedoucí bakalářské práce: **Ing. Roman Sklenář, Ph.D.**
Ústav financí a účetnictví

Datum zadání bakalářské práce: **2. ledna 2025**
Termín odevzdání bakalářské práce: **6. května 2025**

L.S.

Mgr. Libor Marek, Ph.D.
děkan

doc. Mgr. Roman Trušík, Ph.D.
ředitel ústavu

Ve Zlíně dne 24. února 2025

PROHLÁŠENÍ AUTORA BAKALÁŘSKÉ PRÁCE

Beru na vědomí, že

- odevzdáním bakalářské práce souhlasím se zveřejněním své práce podle zákona č. 111/1998 Sb., v platném znění bez ohledu na výsledek obhajoby;
- bakalářská práce bude uložena v elektronické podobě v univerzitním informačním systému a bude dostupná k nahlédnutí;
- jedno vyhotovení bakalářské práce v listinné podobě bude ponecháno Univerzitě Tomáše Bati ve Zlíně k uložení;
- na moji bakalářskou práci se plně vztahuje zákon č. 121/2000 Sb. o právu autorském, o právech souvisejících s právem autorským a o změně některých zákonů (autorský zákon) ve znění pozdějších právních předpisů, zejm. § 35 odst. 3;
- podle § 60 odst. 1 autorského zákona má Univerzita Tomáše Bati ve Zlíně právo na uzavření licenční smlouvy o užití školního díla v rozsahu § 12 odst. 4 autorského zákona;
- podle § 60 odst. 2 a 3 mohu užít své dílo – bakalářskou práci – nebo poskytnout licenci k jejímu využití jen s předchozím písemným souhlasem Univerzity Tomáše Bati ve Zlíně, která je oprávněna v takovém případě ode mne požadovat přiměřený příspěvek na úhradu nákladů, které byly Univerzitou Tomáše Bati ve Zlíně na vytvoření díla vynaloženy (až do jejich skutečné výše);
- pokud bylo k vypracování bakalářské práce využito softwaru poskytnutého Univerzitou Tomáše Bati ve Zlíně nebo jinými subjekty pouze ke studijním a výzkumným účelům (tj. k nekomerčnímu využití), nelze výsledky bakalářské práce využít ke komerčním účelům;
- pokud je výstupem bakalářské práce jakýkoliv softwarový produkt, považují se za součást práce rovněž i zdrojové kódy, popř. soubory, ze kterých se projekt skládá; neodevzdání této součásti může být důvodem k neobhájení práce.

Prohlašuji, že

- jsem na bakalářské práci pracoval(a) samostatně a použitou literaturu jsem řádně citoval(a); v případě publikace výsledků budu uveden(a) jako spoluautor;
- odevzdaná verze bakalářské práce a verze elektronická nahraná do IS/STAG jsou obsahově totožné.

Ve Zlíně, dne

.....
podpis autora

ABSTRAKT

Cílem této bakalářské práce je provedení finanční analýzy podniku v letech 2020 až 2023, zhodnocení finančního zdraví vybrané společnosti a následné předložení návrhů pro zlepšení. Analýza je provedena z důvodu plánované penetrace Čínského trhu v roce 2024. Práce je rozdělena na teoretickou a praktickou část. Teoretická část obsahuje základní informace o finanční analýze, její silné a slabé stránky, účetní výkazy potřebné k provedení finanční analýzy a její metody. V praktické části jsou obsaženy informace o vybrané společnosti, odvětví, ve kterém podniká a aplikované ukazatele, které jsou popsány v teoretické části. Dále práce obsahuje zhodnocení finančního zdraví podniku spolu s doporučeními pro jeho zlepšení.

Klíčová slova: finanční analýza, finanční zdraví, účetní výkazy, rozvaha, absolutní ukazatele, poměrové ukazatele

ABSTRACT

The goal of this bachelor's thesis is the implementation of a financial analysis of a selected company from 2020 to 2023, the evaluation of the firm's economic stability, and a proposal for enhancement. The analysis is performed due to the planned penetration of the Chinese market in 2024. The bachelor's thesis aims to evaluate the financial health of a selected company from 2020 to 2023 based on financial analysis and subsequently propose recommendations for enhancement. The thesis is divided into a theoretical part and a practical part. The theoretical part contains general information about financial analysis, its benefits and limitations, financial statements necessary for the implementation of financial analysis, and its methods. The practical part includes information about the selected company, the industry in which it operates, and the application of indicators described in the theoretical part. The thesis furthermore contains an evaluation of the company's financial health with recommendations for its improvement.

Keywords: financial analysis, financial health, financial statement, statement of financial position, absolute indicators, ratio indicators

I would like to express my sincere gratitude to my supervisor Ing. Roman Sklenár, Ph.D., for his time and guidance on my bachelor's thesis and for sharing his valuable knowledge with me. My deepest thanks also belong to my family for their unconditional support during my academic studies and the writing of this bachelor's thesis.

CONTENTS

INTRODUCTION	11
I THEORETICAL PART	12
1 FINANCIAL ANALYSIS	13
1.1 GENERAL INTRODUCTION TO FINANCIAL ANALYSIS	13
1.2 USERS OF FINANCIAL ANALYSIS	15
1.2.1 Internal users	15
1.2.2 External users	15
1.3 BENEFITS OF FINANCIAL ANALYSIS	16
1.3.1 Financial planning	16
1.3.2 Risk management	17
1.3.3 Decision-making process	17
1.3.4 Performance evaluation	17
1.4 LIMITATIONS OF FINANCIAL ANALYSIS	17
1.4.1 Influence of unexpected events on the profit or loss of the company	17
1.4.2 Traditional financial statements	18
1.4.3 Lack of non-financial information	18
1.4.4 Fraud	18
2 FINANCIAL STATEMENTS	19
2.1 STATEMENT OF FINANCIAL POSITION	19
2.1.1 Assets	19
2.1.2 Liabilities & Equity	21
2.2 INCOME STATEMENT	21
2.2.1 Revenues	22
2.2.2 Expenses	22
2.3 CASH FLOW STATEMENT	23
2.4 STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY	25
2.5 NOTES	25
3 METHODS OF FINANCIAL ANALYSIS	26
3.1 ABSOLUTE INDICATORS	26
3.1.1 Vertical analysis	26
3.1.2 Horizontal analysis	27
3.2 RATIO INDICATORS	27
3.2.1 Liquidity ratios	28
3.2.2 Solvency ratios	29
3.2.3 Profitability ratios	30
3.2.4 Efficiency ratios	31
II PRACTICAL PART	33

4	INTRODUCTION OF THE SELECTED COMPANY	34
4.1	INDUSTRY CLASSIFICATION	34
4.2	COMPANY’S FINANCIAL STRUCTURE	35
4.2.1	Balance sheet – assets, liabilities and equity	35
4.2.2	The income statement – revenues and expenses	36
5	FINANCIAL ANALYSIS OF THE SELECTED COMPANY	39
5.1	ABSOLUTE INDICATORS	39
5.1.1	Vertical analysis	39
5.1.2	Horizontal analysis	42
5.2	RATIO INDICATORS	52
5.2.1	Liquidity ratios	52
5.2.2	Solvency ratios	53
5.2.3	Profitability ratios.....	54
5.2.4	Efficiency ratios	54
6	EVALUATION AND RECOMMENDATIONS	56
	CONCLUSION.....	58
	BIBLIOGRAPHY	59
	OTHER SOURCES	61
	LIST OF FIGURES	65
	LIST OF TABLES	66
	LIST OF ABBREVIATIONS	67
	APPENDICES	68

INTRODUCTION

Financial analysis is a globally employed tool used to examine and assess a company's economic stability. The selected company contacted me to analyse and evaluate the firm's financial health as they want to penetrate a new Chinese market. The enterprise wants to know if it is safe to enter this market or if it should improve its economic stability first.

This bachelor's thesis aims to perform a financial analysis of a selected company from 2020 to 2023, assess the results, and give recommendations for enhancement. The thesis is divided into theoretical part and practical part. The theoretical part deals with the general introduction to financial analysis along with its functions, users, benefits, and limitations. Subsequently, the sources of financial analysis and the methods are described in detail.

The practical part begins with the introduction of the selected company, its partners, structure, goals for future development, and the industry classification. After that, the financial analysis is carried out, and the methods described in the theoretical part are utilised. These methods include absolute indicators, such as vertical and horizontal analysis, and ratio indicators.

After the analysis is implemented, the company's financial health is appraised, and recommendations are given regarding the new market penetration.

I THEORETICAL PART

1 FINANCIAL ANALYSIS

Financial analysis is a key tool financial analysts need to make decisions about a company's finances and maintain a good financial profile.

1.1 General introduction to financial analysis

“Financial analysis is the process of examining a company's performance in the context of its industry and economic environment to arrive at a decision or recommendation” (Robinson, Henry, and Broihahn 2020, 1).

This process evaluates the company's economic stability and is performed by financial managers. It is used to make investment and financial decisions for the company. Decisions about investments cannot be made solely on the balance or turnover of individual accounts. To make the information about these accounts usable, it needs to be compared with the data from previous accounting periods (Vochozka 2020, 32).

One of the main goals is preparing data for decision-making process. This decision-making requires financial statements to contain the necessary information, and to be evaluated, they must be analysed by financial managers (Růčková 2021, 19).

Another main objective is the evaluation of a firm's economic stability. It helps to weigh profitability, liquidity, or asset utilisation. Financial analysis shows whether a firm has reached its economic goals or whether a situation has occurred that has prevented the firm from achieving these objectives (Knápková et al. 2017, 17).

It is performed when considering potential investment plans, such as new technology or business extension to foreign markets. For new technology, the analysis should focus on solvency to determine if the company can repay its liabilities. The organisation must evaluate the risks of new investment plans or the market. It should mitigate the risks through insurance policies or diversification (offering more products to customers and not relying entirely on one product). Investors can also use the results to determine whether the company is profitable enough for investing.

When performing a financial analysis, one must be familiar with the objectives, the data used, factors that could influence the results, and limitations.

The steps include:

- Defining the goal

- Collecting financial data – these data are found in financial statements such as statements of financial position, income statements, cash flow statements, and statements of changes in equity
- Processing collected data
- Interpreting financial data
- Evaluating financial information and recommending improvement (CFA Institute, 2024).

Kubíčková and Jindřichovská distinguishes several functions of financial analysis. These functions are descriptive, valiative, explanatory, and prediction (Kubíčková and Jindřichovská 2020, 17).

Descriptive function

The descriptive function explains trends and relationships by examining data from previous accounting periods and answering what happened. By examining historical data, descriptive analytics helps with decision-making or performance evaluation (Srivastava 2023).

Valiative function

This function enables the company to compare their performance with other companies. It helps firms to analyse their strengths and weaknesses. They compare, for example, the equity value with the recommended value (Kubíčková and Jindřichovská 2022, 17).

Explanatory function

The explanatory function uses historical data to uncover the root causes of specific trends or relationships. Identifying the sources is the next step after descriptive analytics. An example of diagnostic analytics is examining market demands (Cote 2021).

Prediction

Based on the ratio indicator's results, development, and comparison with other subjects, this function empowers financial analysis to predict the future development of a company. For example, bankruptcy model results may predict a firm's future financial issues (Kubíčková and Jindřichovská 2022, 17).

1.2 Users of financial analysis

Financial analysis data helps with the decision-making process regarding the company's finances. Users can be divided into two groups: internal users (managers, employees) and external users (investors, competitors, and government) (Vochozka 2020, 32).

1.2.1 Internal users

Internal users are people within the organization who decide the company's operations based on the financial statement and other sources (AccountingTools 2024).

These users are managers, directors, or employees.

Financial managers

Financial managers are the most important internal users of financial statements. As they have full access to financial information, which external users do not, they use this data in everyday planning (Vochozka 2020, 33).

One of their goals is increasing profitability and lowering liquidity (AccountingTools 2024). Other objectives are establishing the company's objectives, measuring progress in achieving organizational objectives, and implementing adjustments if needed (Tamplin 2023).

The everyday questions managers may face are what last year's profit was, whether we have adequate financial resources, and whether we met our objectives (AccountingVerse 2022).

Employees

Employees are interested in the company's stability and profitability as it determines their salary, benefits, compensation, and pension funds. Employees can seek employment elsewhere if the company's financial position is insufficient (AccountingTools 2024).

Internal auditors

Internal auditors play a crucial role in identifying issues in a company's financial position. Auditors investigate fraud shown in financial statements (AccountingTools 2024).

1.2.2 External users

Even though internal users are the primary users of financial analysis, external users also need the data from financial statements and analysis. They use data published publicly by the company to judge the credibility of that company. The financial data shows external

users where the organization is going and if they can expect future developments (Holečková 2008, 13).

Government

The main reasons for the government's interest are taxation and regulatory purposes. The state must know if and how much the company paid for taxes (AccountingVerse 2022). Other reasons include detecting underreporting or fraud (Lessambo 2022, 23).

Banks and other creditors

Lenders are mainly interested in the company's financial health and solvency. To decide if a company is suitable for a loan, the bank must be provided with reliable information about a firm and its potential investment plans (Vochozka 2020, 33).

According to Holečková, with short-term loans, banks are interested in liquidity, meaning how quickly assets can be converted into cash. The lower the liquidity, the better. With longer-term loans, the potential investment plan must be evaluated before being granted a loan (Holečková 2008, 15).

Business partners

Financial data is important for customers as they need to know which firm is stable enough to become their supplier (AccountingTools 2024).

Customers often depend on the firm's supply as it determines the customer's production. If the firm is not financially stable, it affects not only the firm itself but also the customers whose production will be affected (Holečková 2008, 16).

Suppliers are interested in a company's ability to pay its liabilities and profitability (Lessambo 2022, 23).

1.3 Benefits of financial analysis

Financial analysis provides businesses, investors, or employees with many advantages. These benefits include, for example, risk management, performance evaluation, or informed decision-making (Vipond 2024).

1.3.1 Financial planning

Before any action is taken, businesses need to set SMART goals (Specific, Measurable, Achievable, Realistic, Time-bound) to know where the business is going and to decide on future actions to achieve these objectives. Goals act as a vision that employees follow,

keeping them focused. The firm's objectives can range from diversification to creating emergency funds. An example of financial planning is budgeting. Budgeting tracks the company's income and expenses, helps to achieve organizational objectives, and detects issues in the company's spending (Guluzade 2025).

1.3.2 Risk management

It is important to identify potential future risks a company may face, which would significantly influence its performance. Businesses must present strategies that will mitigate risks (Vipond 2024).

1.3.3 Decision-making process

Financial analysis provides the company's management with valuable information to decide its future actions, such as expansion or reducing spending (Russo 2024).

1.3.4 Performance evaluation

Companies can track their progress, evaluate their strategies for achieving their predetermined goals, and recognize situations where the business did not achieve these objectives (Russo 2024).

Managers can use this information to identify the strengths and weaknesses of a business and develop strategies to improve the weaker areas, which would help in the long run.

1.4 Limitations of financial analysis

When performing a financial, one must be aware of its limitations. These obstacles include the influence of unexpected events, traditional financial statements, manipulation of financial information, and deficiency in qualitative information (CFI 2022).

1.4.1 Influence of unexpected events on the profit or loss of the company

According to Knápková et al., the profit or loss of a company can be influenced by unexpected events, which can distort comparisons of business performance in different time periods. In Czech accounting, these items were displayed as exceptional costs and extraordinary income, which helped identify them. However, since 2016, these items are no longer included in the income statement. Seasonal factors are another aspect that makes comparison difficult. Different periods of the year show different results. The problem is

that financial analysis proceeds from state indicators from statements of financial position, and because of that, they do not consider changes throughout the reference period (Knápková et al. 2017, 147).

1.4.2 Traditional financial statements

Accountants easily understand traditional financial statements and data, as they are the authors of these statements, but managers and other employees may have difficulty reading and understanding them. If the management does not understand these statements, they cannot decide on the future actions of a company (Alexander 2018, 2).

1.4.3 Lack of non-financial information

Qualitative data are as important as quantitative data. When applying financial analysis, non-numerical data are often forgotten as they are not expressed in financial statements. Still, they are essential in evaluating the overall performance of a business (Imarticus 2024).

1.4.4 Fraud

Companies may present skewed data to show a more favourable picture of a company's health. These changes can be observed when financial data differ significantly from the company's norm (AccountingTools 2024).

To carry out the analysis, companies must avoid these limitations. Financial statements must be audited by an auditor to ensure that the company presents truthful data. If these data contain errors, accountants are obliged to correct these mistakes.

The firm must prepare excellent qualitative data, which can be found in notes. Notes play a crucial role in the financial analysis. They contain detailed information about the company's operations, which cannot be found in other statements.

2 FINANCIAL STATEMENTS

Before a financial analysis is performed, analysts need to gather the necessary information. These data include information from the statement of financial position, income statement, cash flow statement, statements of changes in equity, and notes.

Besides internal data (financial statements), analysts may include external data, such as economic statistics. These internal financial reports are prepared periodically (per annum, semi-annually, or quarterly). Financial statements summarize the company's financial operations and are primarily used by external users who do not have full access to the company's financial data (Robinson, Henry, and Broihahn 2020, 8).

In the Czech Republic, financial statements of medium-sized and large enterprises need to be audited according to the Act on Accounting (Act No. 563/1991 Coll. § 20) (e-Sbírka, n.d).

2.1 Statement of financial position

A statement of financial position, or balance sheet, is one of the most important financial statements. It displays a company's assets, liabilities and equity at a certain point in time. Assets must always equal total liabilities and equity (Knápková et al. 2017, 24).

Companies must prepare an opening balance sheet at the beginning of a business venture. This balance sheet informs about the assets, liabilities and equity at the beginning of the business. Accountants must prepare an opening balance at the beginning of every accounting period and a closing balance at the end of an accounting period. The closing balance is the opening balance of the next accounting period. Companies can compile an extraordinary balance sheet. This balance sheet is not prepared at the beginning or end of the accounting period. The reason for the extraordinary balance sheet is, for example, the winding up of a company, changes in ownership, or gathering information about the changes in assets (Dvořáková 2021, 20-21).

The statement of financial position is divided into three parts: assets, liabilities and equity.

2.1.1 Assets

Firstly, the balance sheet displays assets. It shows the kinds of assets the enterprise owns, asset valuation, wear and tear, and turnover (Růčková 2021, 24).

Assets need to meet the following criteria:

- Their ability to secure the economic growth of a company
- The company uses assets for its benefits and appropriates the benefits generated by them
- Assets come from previous financial activities
- Assets can be valued (Dvořáková 2021, 21-22).

The most important is the economic growth of a company which can be achieved:

- Directly – transformation of securities into cash, or
- Indirectly – assets are put into production, creating products that are exchanged for cash.

Assets are sorted out by their liquidity, from the most liquid to the least liquid in the USA or from the least liquid to the most liquid in the Czech Republic. This liquidity divides them into fixed, current, and other assets (Růčková 2021, 24-25).

Fixed assets

The company holds and uses such assets for more than one year. Fixed or non-current assets consist of tangible, intangible, and financial assets.

Non-current intangible assets are software, know-how, or copyright. Among tangible assets are land, buildings, machines, and vehicles. Fixed financial assets are securities, such as bonds or derivatives.

Current assets

Current assets are held by the company for less than a year and include inventory, short-term receivables, short-term financial assets, cash and cash equivalents. These assets are expected to turn into cash in less than a year (Dvořáková 2021, 28 – 31).

Inventory is the least liquid current assets and includes material, work-in-progress finished products, merchandise, and advances and payments on account. Receivables are the company's rights to money for products sold or services provided. There are short-term receivables (need to be paid within a year) and long-term receivables (a maturity of more than 1 year). Short-term financial assets are the most liquid current assets, including shareholding and other short-term financial assets. Cash and cash equivalents include cash at banks and in hand (Štěker and Otrusínová 2021, 75-124).

Other assets

Among other assets are accrued assets and incomes. These figures are often small, and their changes do not affect the company too much (Růčková 2021, 27).

2.1.2 Liabilities & Equity

The source of the company's assets is reported on the balance sheet in liabilities and equity.

Equity

Equity consists of share capital, capital funds, funds from profit, profit/loss from previous years, and profit/loss from the current accounting period. Share capital includes monetary and non-monetary contributions by the owner at the beginning of a business. Funds from profit can be divided into two groups: special-purpose reserves, which are used to cover losses and other funds. Profit/loss from previous years is profit/loss that is not used to pay dividends and is transferred to the next period. Profit/loss of the current accounting period is profit/loss after taxation, retained profit (Knápková et al. 2017, 33-38).

Liabilities

Liabilities represent external financial sources, such as provisions and payables. Provisions are created to cover liabilities or expenses, including pension, income tax, and other provisions. Payables are debts a company must pay back and are divided into short-term and long-term (Štěker and Otrusínová 2021, 157-198).

Short-term payables, for example, include social and security contributions, amounts owned to credit institutions, or trade payables. Long-term payables include amounts owed to credit institutions or deferred tax. Lastly, the statement of financial position displays the accrued liabilities and expenses.

2.2 Income statement

Income statement belongs between the most important statements. It presents details about the company's revenues, expenses, and profit/loss over a specific accounting period. This statement answers the question of how the expenses/revenues influenced the profit/loss of a company (Růčková 2021, 33-34).

The key function of the income statement is summarizing the company's revenues, expenses, and operations (Griffin 2015, 71).

Items are reported into two columns: current and previous accounting year, where the current accounting year becomes the period when the new accounting period begins.

The main components of the income statement are revenues, expenses, gains, and losses.

2.2.1 Revenues

Revenues represent the company's economic growth by increasing assets, lowering liabilities, and increasing profit. They are reported at the time of their implementation (Šteker and Otrusínová 2021, 211).

Increases in assets by obtaining a loan or equity by financial donation are not classified as revenues, meaning that revenues only come from economic activities the company performs (Má dāti 2025).

There are two categories of revenues: operating revenues, derived from the firm's primary activities, and financial revenues, from the firm's financial activities. The revenues are reported on the credit side.

The operating revenues are the sales of goods and services, sales of long-term assets, and other operating revenues. Among financial revenues are incomes from shares, interest income, and other revenues from financial activities (Knápková et al. 2017, 46 - 47).

To calculate revenues, accountants need to sum up the amounts earned. Revenues can occur before, after, or when the cash is received (Averkamp 2019).

2.2.2 Expenses

Expenses lower a company's economic growth by lowering assets or increasing liabilities, lowering the profit during an accounting period (Šteker and Otrusínová 2021, 211).

They can be related to lowering cash or non-financial assets or increasing debts (Má dāti 2025).

There are two types of expenses: operating and financial activities. The expenses are reported on the debit side.

Expenses from operating activities include material expenses, services related to the shipping of products, rent, etc., capitalization of costs, salaries, social and health insurance, taxation, and other operating expenses. Expenses from financial activities include interest

expenses, costs incurred on sales of shares, and other operating expenses (Štěker and Otrusínová 2021, 216 - 227).

2.3 Cash flow statement

The cash flow statement records changes in cash and cash equivalents over a certain period of time. It helps to determine the company's ability to generate cash, pay its liabilities, and evaluate its financial performance (Fraser and Ormiston 2016, 178).

Regarding cash flow statement preparation, two methods can be used: direct or indirect.

Direct method

The direct method displays inflows and outflows from operating activities. The outflows, such as salaries, are subtracted from the inflows. This method is the preferred one. It allows to predict future cash flows (Dvořáková 2021, 158).

The advantage of this method is that it is easy to read and understand (Ballinger 2023). It provides detailed information about the operating cash flows (Griffin 2015, 87).

The drawback is the data collection difficulty. Identifying the sources and usage of cash is quite challenging (Knápková et al. 2017, 54).

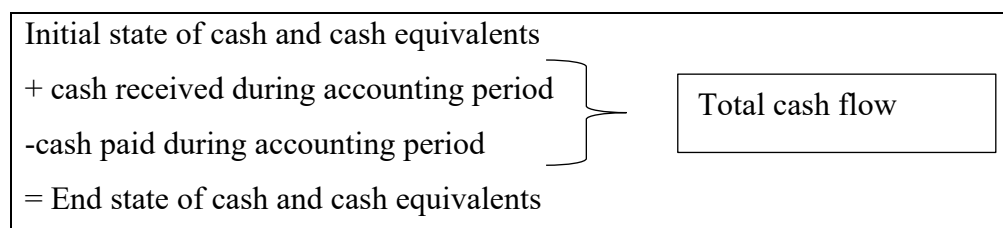


Figure 1 Direct method example (Knápková et al. 2017, 55)

Indirect method

When performing the indirect cash flow method, analysts need the company's net profit to compile the cash flow statement. The net profit is then adjusted by increasing it for noncash expenses and subtracting it from noncash revenues. (Brabec 2022, 179).

The advantage of the indirect method is that it is easier for analysts to assemble. On the other hand, it is harder for external users to understand (Ballinger 2023).

The main components of a cash flow statement are cash flow from operating activities, cash flow from investing activities, and cash flow from financing activities.

Cash flow from operating activities

Operating activities include selling and producing products and services (Griffin 2015, 85).

Cash inflows from operating activities include:

- Selling goods and services
- Debt collection
- Tax reimbursement.

Cash outflows from operating activities include:

- Payments associated with the manufacturer of products
- Buying material
- Taxation, salaries (Lessambo 2022, 2017).

Cash flow from investing activities

Cash flow from investing activities includes purchasing and selling long-term assets (Schmidt 2023).

Cash inflows from investing activities include:

- Sales of properties, lands
- Sales of long-term securities.

Cash outflows from investing activities include:

- Purchasing properties or lands
- Buying long-term securities (Lessambo 2022, 18).

Cash flow from financing activities

These activities include issuing loans and securities and repaying debts and other liabilities (Robinson, Henry, and Broihahn 2020, 165).

Cash inflows from financing activities include

- Obtaining loans, mortgages, and securities
- Owner's deposits
- Borrowing money from another enterprise.

Cash outflows from financing activities include:

- Buying of short-term securities
- Repaying loans and mortgages, installments
- Payments of principal of loans (Griffin 2015, 85).

2.4 Statement of changes in equity

The statement of changes in equity records the equity of a business over a specific accounting period. Owner's equity consists of paid-in capital (the amount a company has received for selling its stocks) and retained earnings (profit that a company holds onto). The statement shows the beginning balance of a particular item, its increase or decrease during a specific accounting period, and the ending balance (Robinson, Henry, and Broihahn 2020, 17-18).

2.5 Notes

Notes are the most important sources of qualitative information provided by a company. They further clarify information in the financial statement, giving more profound insight into the organisation. Additional information helps users understand the company's financial operations and may be crucial in decision-making.

Title IV § 39 defines the structure of notes and mandatory information (Regulation No. 500/2002 Coll., Title IV § 39) (e-Sbírka n.d.).

The notes must include basic and additional information. Basic information includes data about the organisation (name, address, etc.), the value of receivables and payables, the value of deposits, accounting principles, and the average number of employees. Additional information includes remuneration, deferred tax, auditor's fees, and changes in long-term assets (Šteker and Otrusínová 2021, 251-253).

It is important to pay close attention to the qualitative data as they play a crucial role in financial analysis, especially in helping external analysts understand processes in an organisation (Knápková et al. 2017, 64).

3 METHODS OF FINANCIAL ANALYSIS

Analysts must select the proper methods to examine a company's performance and draw conclusions about the company. These methods need to be effective (done for a specific purpose), reliable (analysts need to work with reliable data) and must consider costliness (analysts need to consider the costs of carrying out an analysis) (Růčková 2021, 45).

The most commonly used methods are absolute indicators and ratio indicators.

3.1 Absolute indicators

There are two absolute indicators expressed by vertical and horizontal analysis. Each indicator evaluates every item from financial statements differently. Vertical analysis is a percentage analysis; horizontal analysis compares items from different accounting periods.

3.1.1 Vertical analysis

When performing a vertical analysis, items are expressed as a percentage of another selected item, representing 100%. This analysis is used to analyse a single accounting period. Results are compared with previous accounting periods (Brabec 2021, 86).

Vertical analysis formula:

$$\text{Vertical analysis income statement} = \frac{\text{income statement item}}{\text{revenue}} \times 100$$

$$\text{Vertical analysis balance sheet} = \frac{\text{balance sheet item}}{\text{total assets (liabilities)}} \times 100$$

Vertical analysis of assets answers the question of what percentages of total assets represent the subgroups, such as tangible assets. When analysing liabilities, the question is what percentage of liabilities represent each source of financing. The same method is used to analyse revenues and expenses (Brabec 2021, 86 – 91).

Each subgroup can be analysed even further by examining, for example, what percentages of long-term intangible assets represent goodwill, valuable rights, software, or non-current intangible assets in progress.

Vertical analysis is easy to understand and perform. It allows comparison with other firms and industry trends (CFI 2022).

On the other hand, it does not consider external factors, such as inflation or market changes. Specific percentages, for example, 50% may seem a lot for the organisation itself, but compared with other, larger companies, it may seem insignificant (Škarica 2024).

3.1.2 Horizontal analysis

Horizontal analysis is an analysis that compares financial information to evaluate a company's performance over reporting periods. This analysis uses information included in financial statements. These numbers are sorted out by periods and compared with the previous year. These figures are then expressed as percentages, with the earliest year, the baseline year, being 100%. The recommended reporting periods for analysis are 5 years to evaluate the company's performance. These changes are then recorded horizontally (line by line) (Bragg 2020, 53-54).

This analysis can be done in two ways: absolute or relative. Nevertheless, the goal of both methods stays the same: to measure the changes in individual items (Růčková 2021, 127).

Horizontal analysis formula:

$$\begin{aligned} \text{Absolute} &= \text{amount in comparison year} - \text{amount in base year} \\ \text{Relative (\%)} &= \frac{\text{amount in comparison year} - \text{amount in base year}}{\text{amount in base year}} \times 100 \end{aligned}$$

Where:

Base period – a time period used as a reference point, especially for comparison with other periods, usually refers to the previous time period

The absolute horizontal analysis evaluates the changes in values and relative weighs the rate of changes. It assesses item changes over time, analyses trends, and simplifies financial statements (Russell 2024).

Horizontal analysis depends on the financial statement. If the statements are fraudulent, the results are going to be skewed. To avoid this, these statements must be audited by an independent auditor. Analysts may get mixed results depending on the choice of the base year (CFI 2022). For example, analysts chose 2017 as the base year and got excellent results. However, they get significantly different outcomes when choosing 2018 as a base year.

3.2 Ratio indicators

Ratio indicators examine a company's financial statements to gain information about a company. These ratios evaluate the company's liquidity, solvency, profitability, and efficiency. Ratios allow financial analysis users to compare results with previous accounting

periods or with other companies (NISM 2023). It also uses reference numbers to see if the company is in the line of recommended numbers or not.

3.2.1 Liquidity ratios

Liquidity shows the company's ability to pay off its debts. It is closely connected with solvency, the firm's ability to turn its assets into cash. If the liquidity level is too low, it indicates the company's inability to pay off its debts, leading to solvency and later bankruptcy. However, if the results exceed the recommended figures, the company does not use its recourses effectively (Růčková 2021, 59 – 60).

There are three liquidity indicators: current ratio, quick ratio, and cash ratio.

Current ratio

The current ratio is the third-level liquidity indicator, showing how often current assets can cover short-term liabilities. The results of the current ratio should be between 1,5 - 2,5. If the result is 1, meaning the current assets are equal to short-term liabilities, the liquidity is risky (Knápková et al. 2017, 95)

$$\text{Current ratio} = \frac{\text{current assets}}{\text{short-term liabilities}}$$

The higher the ratio, the higher the probability that the business will be able to pay off its liabilities. However, the lower the ratio, the lower the financial resources of a company (Růčková 2021, 62).

If the ratio is lower than 1, the firm lacks financial resources to meet its short-term liabilities. However, one low ratio does not have to indicate bad financial health. It is important to analyse. It is important to analyse more years to come to a conclusion. For example, if a firm has a ratio of 0,9 but the ratio has increased over the next year to 1,3, the company is becoming more stable. This can be a result of a higher inventory turnover. However, if the ratio decreases from 1,3 - 0,8, it could be alarming for analysts, and they should find the cause. The company could be taking too much debt (Fernando 2024).

Quick ratio

The quick ratio indicates the firm's ability to cover its short-term liabilities with its liquid assets. It is the second-level liquidity indicator (CFI 2022).

$$\text{Quick ratio} = \frac{\text{current assets} - \text{inventory}}{\text{short-term liabilities}}$$

The results of the quick ratio should be between 0,5 – 1,5 (Kubíčková and Jindřichovská 2022, 99).

The CFI Team says this ratio should be over 1,0, with 1,0 being the lowest. If the ratio is higher, the company can meet its current liabilities. If lower, the company has difficulty paying off its debts (CFI 2020).

Cash ratio

The cash ratio measures the firm's ability to pay off its liabilities with cash or cash equivalents. The results should be between 0,2 - 0,5, but they could also be between 0,2 – 1,0 or 0,2 – 0,7 (Kubíčková and Jindřichovská 2022, 100)

$$\text{Cash ratio} = \frac{\text{cash and cash equivalents}}{\text{short-term liabilities}}$$

According to Knápková et al., the ratio should be between 0,2 – 0,5 because a higher ratio indicates ineffective usage of the company's financial resources (Knápková et al. 2017, 95).

Corporate Financial Institute says that the ratio should not be lower than 0,5. The favor value above 1 as it indicates that the company has enough financial sources to cover its liabilities (CFI 2024).

3.2.2 Solvency ratios

It is quite common to use external funding to finance a business. The solvency ratios show the business's risks when using external financing and how much it is going into debt. The higher the debt, the higher the risk for the company. However, a certain level of debt is not insufficient for the business as debts are often cheaper than equity. They include debt to total assets ratio, debt to equity ratio, and equity ratio (Knápková et al. 2017, 87).

Debt to total assets ratio

This ratio shows to what extent liabilities cover the total assets. The higher the debt, the higher the risk (Robinson, Henry, and Broihahn 2020, 248).

The debt should be between 30-60%, but analysts need to take into account the field in which a business operates, for example, the building industry has a debt of 54%, but at the same time, hospitality has a debt of 59% and engineering 46% (Knápková et al. 2017, 89)

$$\text{Debt to total assets} = \frac{\text{total liabilities}}{\text{total assets}} \times 100$$

Debt to equity ratio

The debt to equity ratio compares the total liabilities to the total equity. This ratio may serve as a warning when the organization cannot pay its liabilities (Bragg 2020, 66).

$$\text{Debt to equity} = \frac{\text{total liabilities}}{\text{total equity}}$$

Banks are interested in this ratio. If a company needs a loan, banks must know how much the firm uses debts to finance its activities. It is important to compare it over time if banks know if the ratio increases or decreases (Knápková et al. 2017, 80).

Equity ratio

This ratio shows the amount of equity used to issue assets. A low equity ratio indicates a higher debt, and high equity indicates financial stability (CFI 2022).

$$\text{Equity ratio} = \frac{\text{total equity}}{\text{total assets}} \times 100$$

The ratio should be higher than 1, meaning the company uses its equity to finance assets. This indicates that the firm values financial stability over gains (Knápková et al. 2017, 90).

3.2.3 Profitability ratios

Profitability ratios measure a company's ability to generate profit using invested equity. The ratios could only be substituted by the profit. If the loss substitutes the ratios, it is evident that the company is not profitable. The three profits that the profitability ratios work with are EBIT (Earnings Before Interest and Taxes), EAT (Earnings After Taxes), and EBT (Earnings Before Taxes) (Růčková 2021, 64 – 65).

Return-on-sales (ROS)

The return-on-sales ratio indicates the profit that comes from sales. It measures the company's ability to generate profit with changes in the market. The higher the ratio, the more profitable the business is (Kubíčková and Jindřichovská 2022, 94).

$$\text{ROS} = \frac{\text{EAT}}{\text{sales}} \times 100$$

Return-on-assets (ROA)

The return-on-assets ratio measures the company's overall efficiency and the profit generated from its assets. The higher the ratio, the more efficient the company is (CFI 2022).

$$\text{ROA} = \frac{\text{EBIT}}{\text{assets}} \times 100$$

Return-on-equity (ROE)

The return-on-equity ratio measures the profitability of invested equity. Growth of this ratio indicates, for example, improvement in the company's profit/loss. If the ratio is low for a certain period of time, it leads to bankruptcy, as investors will not invest in the business (Růčková 2021, 67).

$$ROE = \frac{EAT}{total\ equity} \times 100$$

3.2.4 Efficiency ratios

Efficiency ratios measure a company's ability to efficiently use its invested assets. These ratios show the turnover of assets or turnover rate (Růčková 2021, 78).

Total assets turnover ratio

Total assets turnover ratio measures how assets generate sales. If a company has a higher ratio than another one, it operates more efficiently (Brabec 2022, 107).

$$Total\ assets\ turnover = \frac{net\ sales}{total\ assets}$$

The ratio should be higher than 1. If lower than one, the company does not effectively use its assets (Knápková 2017, 107-108).

Assets turnover rate measures the period of an assets turnover. The lower the rate, the better (Kubičková and Jindřichovská 2022, 117).

$$Assets\ turnover\ rate: \frac{total\ assets}{net\ sales} \times 360$$

Inventory turnover ratio

Inventory turnover ratio measures how often the business sells and replaces its inventory. A high inventory turnover can indicate good management or may indicate low stocking. A low inventory turnover shows lower sales. The turnover is influenced by specific industries (Robinson, Henry, and Broihahn 2020, 238).

$$Inventory\ turnover = \frac{net\ sales}{inventory}$$

The turnover rate is closely connected to the inventory turnover ratio. It indicates how many days the company holds onto its inventory before selling it. A lower ratio shows that the inventory is used more efficiently (Kubičková and Jindřichovská 2022, 114-115).

$$Inventory\ turnover\ rate = \frac{inventory}{net\ sales} \times 360$$

Accounts receivable turnover ratio

Receivable turnover ratio measures how effectively the company sells its products and generates revenues. A higher ratio indicates faster collection. A low ratio indicates low sales and, lower revenues (Robinson, Henry, and Broihahn 2020, 238).

$$\text{Receivables turnover} = \frac{\text{net sales}}{\text{receivable}}$$

This ratio measures the average number of days a business has to wait to receive the receivables (Knápková et al. 2017, 108).

Accounts receivable turnover rate shows when the company collects money from products sold. The lower the rate, the sooner the firm receives the money.

$$\text{Accounts receivable turnover} = \frac{\text{average accounts receivable}}{\text{net sales}} \times 360$$

II PRACTICAL PART

4 INTRODUCTION OF THE SELECTED COMPANY

The selected company is a limited liability company (Ltd) located in Brno. Established in 1990, it has 14 subsidiaries, of which 5 are in the Czech Republic, 1 being the main office in Brno, 2 in the United States, 1 in Canada, Slovakia, Germany, Poland, Hungary, India, and Italy. The main manufacturing facilities are located in Brno and Lipník nad Bečvou. Because of its rapid and strong growth, the company became the leading manufacturer of horizontal machines worldwide.

The scope of business includes machining, locksmith trade, manufacturing and repairs of electric machines, and Computer Numerical Control trading. The company offers numerous powerful and accurate horizontal machines, such as table-type machines.

The firm puts great emphasis on research and development, and its research partners include Brno University of Technology (VUT), the Faculty of Mechanical Engineering, Prague Czech Technical University (ČVUT), and Palacký University Olomouc.

The organisation employed over 200 staff members each year during the analysed years. The number of workers was at its peak in 2021, with 253 employees. Since then, the number has been continuously decreasing.

The company's share capital experienced significant changes during the first 15 years of its business venture. In 2000, the share capital was 100 000 CZK, but in 2015, it increased to 240 000 thousand CZK.

The goal for future development includes entering the Chinese market. This Chinese market is very industry-driven, and the company would like to utilise this opportunity to expand its list of business partners. The new market penetration should not only increase revenues but will also contribute to the development and enhancement of the firm's products. The organisation is already taking active steps toward the new partnership and plans numerous business routes with Chinese machinery traders, and financial analysis should help to distinguish strengths and weaknesses before entering the market.

4.1 Industry classification

The Czech Statistical Classification of Economic Activities in the European Community (CZ-NACE) classifies this company as a manufacturing industry. This industry belongs to section C, category 28 – Manufacture of machinery and equipment n.e.c., and category 2849 – Manufacture of other machine tools (CZ-NACE 2019).

4.2 Company's financial structure

This chapter comments on the changes in the company's assets, liabilities and equity, revenues, and expenses from 2020 to 2023. The figures are taken from the company's financial statements and annual reports.

4.2.1 Balance sheet – assets, liabilities and equity

Table 1 displays the company's assets from 2020 to 2023. The value of total assets is between 1 913 and 1 540 million CZK. In 2022 and 2023, the value is more stable and hovers around 1 743 – 1 787 million CZK. The fixed assets fluctuate considerably, especially during the first 3 analysed years. On the other hand, current assets experience relatively steady growth. The company has most of its assets in fixed assets and inventory.

Table 1 Balance sheet – assets

ASSETS				
(in thousands CZK)				
	2020	2021	2022	2023
TOTAL ASSETS	1 913 092	1 549 471	1 743 721	1 787 343
Fixed assets	1 185 636	776 970	826 621	890 535
Intangible fixed assets	76 252	87 673	77 127	64 773
Tangible fixed assets	242 030	212 820	218 992	188 642
Long-term financial assets	867 354	476 477	530 502	637 120
Current assets	701 080	731 741	878 767	864 769
Inventory	582 154	585 535	774 820	716 402
Receivables	94 963	111 821	74 612	88 906
Long-term receivables	540	851	733	740
Short-term receivables	94 423	110 970	73 879	88 166
Cash and cash equivalents	23 963	34 385	29 335	59 461
Accrued assets	26 376	40 760	38 333	32 039

Table 2 displays the company's liabilities from 2020 to 2023. The company's equity fluctuates between 475-632 million CZK. The highest value of liabilities can be seen in 2021

when it reached 1 277 million CZK. During this period, the company owed money to 18 banks. However, since the company repaid a significant amount of loans, the liabilities experienced a continual decrease during the 4 years, and in 2023, it had loans only with 16 banks. The organisation has a significant number of short-term debts but also made major progress and decreased them by 561 276 thousand CZK compared to 2020.

Table 2 Balance sheet - liabilities

LIABILITIES (in thousands CZK)				
	2020	2021	2022	2023
TOTAL LIABILITIES & EQUITY	1 913 092	1 549 471	1 743 721	1 787 343
Equity	632 343	475 554	515 170	627 953
Share capital	240 000	240 000	2400 000	240 000
Capital funds	89 654	6 698	10 726	77 638
Funds from earnings	0	0	950	505
Net profit or loss from previous year	280 845	172 754	227 631	263 494
Net profit or loss from current period	21 844	56 102	35 863	46 316
Liabilities	1 277 197	829 242	857 399	649 897
Payables	1 277 197	829 242	857 399	649 897
Long-term payables	122 380	86 974	261 040	56 356
Short-term payables	1 154 817	742 268	596 359	593 541
Accrued liabilities	3 552	244 675	371 152	509 493

4.2.2 The income statement – revenues and expenses

The company produced most of its revenues from sales of own products and services, and secondly, from goods sold. Significant income also comes from other operating and financial revenues. As the firm could sell more products after the repeal of COVID-19 restrictions in 2021, the company's revenues remarkably increased, resulting in the highest income out of the 4 years.

Table 3 The income statement - revenues

REVENUES (in thousands CZK)				
	2020	2021	2022	2023
Revenues from own products and services	773 112	965 983	847 156	1 196 350
Revenues from goods sold	302 868	486 473	290 061	260 673
Other operating revenues	52 119	34 443	33 115	11 415
Revenues from long-term financial assets	220	4 635	0	0
Interest revenues and similar income	11 270	1 326	1 987	984
Other financial income	48 498	58 847	31 139	40 776
Net profit	1 188 087	1 551 707	1 203 458	1 510 198

Table 4 displays the company's expenses from 2020 to 2023. The firm experienced the highest expenses in 2021 due to higher production. This resulted in the highest production consumption compared to other years. Other major expenses include personnel costs, changes in inventory of own products, valuation adjustments in the operating area, and other operating and financial expenses, which are all in line with the business plan.

Table 4 The income statement - expenses

EXPENSES (in thousands CZK)				
	2020	2021	2022	2023
Production consumption	894 930	1 191 711	995 844	1 086 912
Expenses on sold goods	242 796	398 694	220 653	188 542
Material and energy consumption	446 438	502 718	531 745	637 930
Services	205 696	290 299	243 446	260 440

Changes in inventory of own products	-6 271	42 552	-107 348	40 327
Capitalisation	-74 370	-55 578	-58 427	-21 556
Personnel expenses	154 302	170 084	177 991	177 777
Valuation adjustments in operating area	53 309	83 739	85 155	78 194
Other operating expenses	54 818	6 988	18 767	12 876
Expenses associated with long-term financial assets	80	0	0	0
Interest expense and similar expenses	28 059	19 506	18 340	32 572
Other financial costs	57 934	24 520	29 059	42 093
Income tax	3 452	12 083	8 214	14 687
TOTAL LIABILITIES	1 166 243	1 495 605	1 167 595	1 463 882

5 FINANCIAL ANALYSIS OF THE SELECTED COMPANY

This chapter aims to analyse and evaluate the financial health of a selected company. The analysis will closely examine a period of four years, specifically the years 2020, 2021, 2022, and 2023. Firstly, the vertical and horizontal analysis of balance sheet and income statement is carried out. After that, the ratio analysis will be performed.

It is important to mention that the company's financial health was influenced by COVID-19 in 2020 and was later affected by the war conflict between Russia and Ukraine.

The analysis works with financial statements, notes, and annual reports, all publicly available.

5.1 Absolute indicators

This part focuses on the vertical and horizontal analysis of the XYZ s.r.o. Figures are taken from the company's balance sheet and income statement.

5.1.1 Vertical analysis

Vertical analysis of assets

Table 5 Vertical analysis of assets

VERTICAL ANALYSIS OF ASSETS				
	2020	2021	2022	2023
TOTAL ASSETS	100%	100%	100%	100%
Fixed assets	61.97%	50.14%	47.42%	49.82%
Intangible fixed assets	3.99%	5.65%	4.39%	3.62%
Tangible fixed assets	12.65%	13.73%	12.45%	10.55%
Long-term financial assets	45.33%	30.75%	30.16%	35.64%
Current assets	36%	47.23%	50.40%	48.38%
Inventory	30%	37.79%	44.44%	40.08%
Receivables	5%	7.22%	4.28%	4.15%
Long-term receivables	0,03%	0.05%	0.04%	0.04%
Short-term receivables	4,97%	7.16%	4.24%	4.93%

Cash and cash equivalents	1%	2.22%	1.68%	3.33%
Accrued assets	1.38%	2.63%	2.20%	1.79%

Table 5 displays the vertical analysis of assets. Fixed assets create the majority of the company's total assets and hover between 47% - 62%. Most fixed assets are long-term financial assets, which fluctuate between 30%-45%. However, in 2022, current assets comprised 50.40% of total assets. The predominant part of current assets consists of inventory, ranging from 30% - 45%.

Vertical analysis of liabilities and equity

Table 6 Vertical analysis of liabilities and equity

VERTICAL ANALYSIS OF LIABILITIES & EQUITY				
	2020	2021	2022	2023
TOTAL LIABILITIES & EQUITY	100%	100%	100%	100%
Equity	33.05%	30.69%	29.54%	35.13%
Share capital	12.54%	15.49%	13.54%	13.43%
Capital funds	4.69%	0.43%	0.62%	4.34%
Funds from earnings	0.00%	0.00%	0.05%	0.03%
Net profit or loss from previous year	14.68%	11.15%	13.05%	14.74%
Net profit or loss from current period	1.14%	3.62%	2.06%	2.59%
Liabilities	66.76%	53.52%	49.17%	36.36%
Payables	66.76%	53.52%	49.17%	36.36%
Long-term payables	6.40%	5.61%	14.97%	3.15%
Short-term payables	60.36%	47.91%	34.20%	33.21%
Accrued liabilities	0.19%	15.79%	21.29%	28.51%

In 2020, the majority of total liabilities and equity comes from liabilities. In 2020, they made up 66.76%, but it changed in 2023, and only 36.36% remains. The company's equity is slightly more stable and hovers around 30%. The biggest proportion of equity consists of share capital and net profit or loss from previous year.

Vertical analysis of revenues

Table 7 Vertical analysis of revenues

VERTICAL ANALYSIS OF REVENUES				
	2020	2021	2022	2023
Revenues from own products and services	65.07%	62.25%	70.39%	79.22%
Revenues from goods sold	25.49%	31.35%	24.10%	17.26%
Other operating revenues	4.39%	2.22%	2.75%	0.76%
Revenues from long-term financial assets	0.02%	0.30%	0.00%	0.00%
Interest revenue and similar incomes	0.95%	0.09%	0.17%	0.07%
Other financial revenues	4.08%	3.79%	2.59%	2.70%
NET PROFIT	100%	100%	100%	100%

Most revenues come from sales of own products and services, creating about 62% - 80% of net income. A significant amount of income also comes from the revenues from goods sold. In 2021, these revenues comprise 31.35% of net income.

Vertical analysis of expenses

Table 8 Vertical analysis of expenses

VERTICAL ANALYSIS OF EXPENSES				
	2020	2021	2022	2023
Product consumption	76.74%	79.68%	85.29%	74.25%
Expenses on sold goods	20.82%	26.66%	18.90%	12.88%
Material and energy consumption	38.28%	33.61%	45.54%	43.58%
Services	17.64%	17.22%	20.85%	23.96%
Changes in inventory of own products	-0.54%	2.85%	-9.19%	2.75%
Capitalisation	-6.38%	-3.72%	-5.00%	-1.47%

Personnel expenses	13.23%	11.37%	15.24%	12.14%
Valuation adjustment in operating area	4.49%	5.60%	7.29%	5.34%
Other operating expenses	4.70%	0.47%	1.61%	0.88%
Expenses associated with long-term financial assets	0.01%	0.00%	0.00%	0.00%
Interest expense and similar expenses	2.41%	1.30%	1.57%	2.23%
Other financial costs	4.97%	1.64%	2.49%	2.88%
Income tax	0.30%	0.81%	0.70%	1.00%
TOTAL LIABILITIES	100%	100%	100%	100%

The predominant part of expenses is made up of product consumption. In 2022, they accounted for 85.29% of total expenses. Most of these expenses came from material and energy consumption, around 33 % - 48% of product consumption. A high proportion of expenses come from personnel expenses, which hover between 11-15%.

5.1.2 Horizontal analysis

Horizontal analysis of assets

Table 9 Horizontal analysis of assets (absolute)

HORIZONTAL ANALYSIS OF ASSETS			
(in thousands CZK)			
	2021/2020	2022/2021	2023/2022
Total assets	-363 621	194 250	43 622
Fixed assets	-408 666	49 651	63 914
Intangible assets	11 421	-10 546	-12 354
Tangible assets	-29 210	6 172	-30 350
Long-term financial assets	-390 877	54 025	106 618

Current assets	30 661	147 026	-13 998
Inventory	3 381	189 285	-58 418
Receivables	16 858	-37 209	14 294
Long-term receivables	311	-118	7
Short-term receivables	16 547	-37 091	14 287
Cash and cash equivalents	10 442	-5 050	30 126
Accrued assets	14 384	-2 427	-6 294

Table 9 displays the absolute horizontal analysis of assets, and Table 10 displays the relative horizontal analysis of assets.

Table 10 Horizontal analysis of assets (relative)

HORIZONTAL ANALYSIS OF ASSETS			
	2021/2020	2022/2021	2023/2022
Total assets	-19%	12.54%	2.5%
Fixed assets	-34.47%	6.39%	7.73%
Intangible assets	14.08%	-12.03%	-16.02%
Tangible assets	-12.06%	2.90%	-13.86%
Long-term financial assets	-45.07%	11.34%	20.10%
Current assets	4.37%	20.09%	-1.59%
Inventory	0.58%	32.33%	-7.54%
Receivables	17.75%	-33.28%	19.15%
Long-term receivables	57.59%	-13.87%	0.95%

Short-term receivables	17.52%	-33.42%	19.34%
Cash and cash equivalents	43.49%	-14.69%	102.70%
Accrued assets	54.53%	-5.95%	-16.42%

In 2020, the company experienced the highest value of assets. However, there is a significant drop in assets in 2021, especially in financial assets. The long-term financial assets lowered by 45.07% because of a merger with the company's subsidiary. As a result, the firm had to change investments in subsidiaries and ownership equity. These changes were valued at 361 million CZK. On the other hand, in 2023, the company acquired 100% shares of a Canadian company, increasing its long-term financial assets to 637 120 thousand CZK. So, all changes in financial assets are related to investments and not standard production.

The decrease in tangible and intangible assets is due to differences in revaluation of assets. The intangible assets, for example, included software, and the tangible assets included tangible movable things and their groups. The decrease was also caused by the company selling unnecessary machines that were used in manufacturing.

In 2022, inventory increased by 189 285 thousand CZK. Because of the merger, the company received all the inventory of its subsidiary, which was mostly a work in progress and consisted of semi-products. However, as the company sold more of its products, it also had to increase the quantity of materials, leading to higher inventory.

Due to the repeal of COVID-19 restrictions, the company experienced an increase in receivables in 2021. In 2022, a decrease was not caused by receivables deficiency but because the company had unfinished and contracted orders in its books. About 1/3 was due at the turn of 2022 and 2023, but they have passed on the 2023 balance sheet. These products were sold in 2023, increasing the short-term financial assets.

After the global pandemic, the company sold more products, increasing revenues and the value of short-term financial assets.

Horizontal analysis of liabilities and equity

Table 11 Horizontal analysis of liabilities and equity (absolute)

HORIZONTAL ANALYSIS OF LIABILITIES & EQUITY			
(in thousands CZK)			
	2021/2020	2022/2021	2023/2022
TOTAL LIABILITIES & EQUITY	-363 621	194 250	43 622
EQUITY	-156 343	39 616	112 783
Share capital	0	0	0
Capital funds	-82 956	4 028	66 912
Funds from earnings	0	950	-445
Net profit or loss from previous year	-108 091	54 877	35 863
Net profit or loss from current period	34 258	-20 239	10 543
Liabilities	-447 955	28 178	-207 502
Payables	-447 955	28 157	-207 502
Long-term payables	-35 406	174 066	-204 684
Short-term payables	-412 549	-145 909	-2 818
Accrued liabilities	241 123	126 477	138 341

Table 11 shows the absolute horizontal analysis of liabilities, and Table 12 shows the relative horizontal analysis.

Table 12 Horizontal analysis of liabilities and equity (relative)

HORIZONTAL ANALYSIS OF LIABILITIES & EQUITY			
(in thousands CZK)			
	2021/2020	2022/2021	2023/2022
TOTAL LIABILITIES & EQUITY	-19.01%	12.54%	2.50%
EQUITY	-24.79%	8.33%	21.89%
Share capital	0.00%	0.00%	0.00%
Capital funds	-92.53%	60.14%	623.83%
Funds from earnings	0.00%	Indefinable	-46.84%
Net profit or loss from previous year	-38.49%	31.77%	15.75%
Net profit or loss from current period	156.83%	-36.08%	29.15%
Liabilities	-35.07%	3.40%	-24.20%
Payables	-35.07%	3.40%	-24.20%
Long-term payables	-28.93%	200.14%	-78.41%
Short-term payables	-35.72%	-19.66%	-0.47%
Accrued liabilities	6 787.87%	51.69%	37.27%

In 2021, the total liabilities and equity decreased by 19.02%. During this period, the merger caused a significant decrease of 156 343 thousand CZK in the company's equity. Nevertheless, in 2023, by another investment, the equity increased by 112 783 thousand CZK.

Liabilities record notable changes. In 2021, the company remarkably lowered its payables by 447 958 thousand CZK. But, in 2022, the firm obtained a new loan and increased its payables. However, in 2023, the company lowered its debts by 207 502 CZK compared to the previous year. The merger also caused a high number of payables, as the company received the subsidiary's liabilities.

The differences in capital funds derived from the revaluation of assets and liabilities. The company overvalued its tangible and intangible assets, whose value later had to be corrected.

Horizontal analysis of revenues

Table 13 Horizontal analysis of revenues (absolute)

HORIZONTAL ANALYSIS OF REVENUES			
(in thousands CZK)			
	2021/2020	2022/2021	2023/2022
Revenues from own products and services	192 871	-118 827	349 194
Revenues from goods sold	183 605	-196 412	-29 388
Other operating revenues	-17 676	-1 328	-21 700
Revenues from long-term financial assets	4 415	-4 635	0
Interest revenue and similar income	-9 944	661	-1 003
Other financial revenues	10 349	-27 708	9 637
Net profit	363 620	-348 249	306 740

Table 13 displays the absolute horizontal analysis of revenues and Table 14 displays the relative horizontal analysis

Table 14 Horizontal analysis of revenues (relative)

HORIZONTAL ANALYSIS OF REVENUES			
(in thousands CZK)			
	2021/2020	2022/2021	2023/2022
Revenues from own products and services	24.95%	-12.30%	41.22%
Revenues from goods sold	60.62%	-40.37%	-10.13%
Other operating revenues	-33.91%	-3.86%	-65.53%
Revenues from long-term financial assets	2006.82%	-100%	0.00%
Interest revenue and similar income	-88.23%	49.85%	-50.48%
Other financial revenues	21.34%	-247.08%	30.95%
Net profit	30.61%	-22.44%	25.49%

The selected company divides the revenues into domestic sales, European export, and export to the Third World. In 2020, the highest revenues came from domestic sales, in 2021 and 2023, from European export, and in 2022, from Third World export (company's annual report). In 2023, revenues from own products and services significantly increase. The company produced about 368 541 thousand CZK, higher sales from European exports than the previous year.

After the global pandemic, the company's revenues from own products and services increased by 24.95%. Even though they slightly decreased in 2022, they increased again by 41.22%. The revenues from goods sold increased remarkably by 60.62% but in 2022 lowered by -40.37%. The decrease is not only caused by the unfinished and contracted orders in the books but also by a war conflict. These orders were passed onto the 2023 balance sheet. These products were later sold in 2023, which contributed to the increase of 41.22%. The company exported a significant amount of goods to Eastern Europe, but it was not possible because of the war conflict.

A decrease in other operating revenues is connected to selling non-current assets and other operating revenues. The organisation sold some of its unnecessary machines as they want to focus on investing in newer equipment.

Horizontal analysis of expenses

Table 15 Horizontal analysis of expenses (absolute)

HORIZONTAL ANALYSIS OF EXPENSES			
(in thousands CZK)			
	2021/2020	2022/2021	2023/2022
Product consumption	296 781	-195 867	91 068
Cost of goods sold	155 898	-178 041	-32 111
Material and energy consumption	56 280	29 027	106 185
Services	84 603	-46 853	16 994
Changes in inventory of own products	48 823	-149 900	147 675
Capitalisation	18 792	-2 849	36 871
Personnel expenses	15 782	7 907	-214

Valuation adjustments in operating area	30 430	1 416	-6 961
Other operating expenses	-47 830	11 779	-5 891
Expenses associated with long-term financial assets	-80	0	0
Interest expense and similar expenses	-8 553	-1 166	14 232
Other financial costs	-33 414	4 539	13 034
Income tax	8 631	-3 869	6 473
Total liabilities	330 362	-328 010	296 287

Table 16 Horizontal analysis of expenses (relative)

HORIZONTAL ANALYSIS OF EXPENSES			
(in thousands CZK)			
	2021/2020	2022/2021	2023/2022
Product consumption	33.16%	-16.44%	9.14%
Cost of goods sold	64.21%	-44.66%	-14.55%
Material and energy consumption	12.61%	5.77%	19.97%
Services	41.13%	-16.14%	6.98%

Changes in inventory of own products	-778.55%	-352.27%	137.57%
Capitalisation	-25.27%	5.13%	-63.11%
Personnel expenses	10.23%	4.65%	-0.12%
Valuation adjustments in operating area	57.08%	1.69%	-8.17%
Other operating expenses	-87.25%	168.56%	-31.39%
Expenses associated with long-term financial assets	-100%	0.00%	0.00%
Interest expense and similar expenses	-30.48%	-5.98%	77.60%
Other financial costs	-57.68%	18.51%	44.85%
Income tax	250.03%	-32.02%	78.80%
Total liabilities	28.24%	-21.93%	25.38%

Expenses are, as revenues, influenced by the pandemic and conflicts between Russia and Ukraine. After COVID-19, XYZ s.r.o. began manufacturing more products, leading to higher production consumption. These expenses increased by 33.16% in 2021. The cost of goods significantly fluctuated and increased by 64.21% in 2021 and decreased by 44.66% in 2022.

Changes in inventory of own products display major changes. The company drew on inventory and sold a significant amount of its products, leading to declines of 778.55% and 352.37% in 2022 and 2023.

Higher personnel expenses in 2021 result from a higher number of employees. In 2021, the company experienced the highest number of employees throughout the analysed years.

The valuation adjustments in the operating area increased by 530 430 thousand CZK in 2021 because of the revaluation of assets. As the differences were too drastic, the company had to spend its means to correct these mistakes.

The table records a difference of -87.25% in other operating revenues, which was caused by shortages and losses of material.

A decrease in interest expense and similar expenses is influenced by the lowering of debts. The organisation managed to lower its debts to credit companies by 207 503 thousand CZK.

5.2 Ratio indicators

This part focuses on ratio analysis and will include liquidity, solvency, profitability, and efficiency indicators.

5.2.1 Liquidity ratios

Liquidity shows if the company can pay off its liabilities. This analysis will include three ratios: current, quick, and cash.

Table 17 Liquidity ratios

	2020	2021	2022	2023
Current ratio	7,42	6,59	11,89	9,81
Quick ratio	1,26	1,32	1,41	1,68
Cash ratio	0,25	0,31	0,40	0,67

The current ratio should be between 1,5 – 2,5. If lower than 1,5, the company does not have enough funds to cover its debts. Throughout the four years, the ratio has significantly exceeded the recommended value. The XYZ s.r.o. can pay off its debts but has enough current assets that could be invested elsewhere, for example, in new technology. In 2022, the ratio is remarkably higher than the previous year. During that year, the company's current assets increased by 147 026 thousand CZK, and short-term liabilities decreased by - 145 909 thousand CZK. These changes led to a ratio of 11,89.

The recommended value for the quick ratio is between 0,5 – 1,5. In this case, the ratio stays in the recommended figures, except for 2023, where the ratio is slightly elevated. This

signals that the company can repay its short-term liabilities with its liquid assets. The Corporate Financial Institute requires companies to have a quick ratio higher than 1. The selected organisation meets this criterion each year.

Kubíčková and Jindřichovská, and Knápková et al. say that ratio should be between 0,2 – 0,5. In 2020, the ratio was close to the lower limit. If the ratio was under 0,2, it would indicate that the company cannot meet its liabilities. On the other hand, in 2023, the ratio was higher. The company would have too much unused cash to be invested elsewhere if it were well beyond the limit. However, according to the Corporate Financial Institute, the ratio should be higher than 0.5, which was only achieved in 2023.

5.2.2 Solvency ratios

Solvency ratios display to what extent the company uses external sources to finance its activities and how much risk it takes. Table 22 displays a debt to total assets ratio, debt to equity ratio, and equity ratio.

Table 18 Solvency ratios

	2020	2021	2022	2023
Debt to total assets ratio	66.76%	53.52%	49.17%	36.36%
Debt to equity ratio	2.02%	1.74%	1.57%	1.04%
Equity ratio	53.33%	61.21%	62.32%	70.51%

The debt to total assets ratio indicates how much assets are financed by external sources. This should be between 30% and 60%. The higher the debt, the higher the financial risks for the company. In 2020, the ratio reached almost 70%. This means that liabilities cover 70% of the company's assets. It is important to mention that the ratio improves each year significantly, and in 2023, the firm repaid its debts, resulting in a decrease of 207 502 thousand CZK.

The debt to equity ratio is between 1.04% and 2.05%, the highest being 2.05% in 2021. When applying for a loan, banks are interested in this ratio. It is important to mention that the decrease results from the company's significant drop in liabilities.

The equity ratio shows remarkable values. This ratio should be higher than 1. This indicates that the company uses its own equity to finance its assets. Table 18 shows that the ratio continually increases and reaches 70.51% in 2023.

5.2.3 Profitability ratios

Profitability ratios measure the company's ability to generate profit. The analysis includes return-on-sales, return-on-assets, and return-on-equity ratios

Table 19 Profitability ratios

	2020	2021	2022	2023
ROS	1.83%	3.62%	2.98%	3.1%
ROA	2.79%	5.66%	3.58%	5.24%
ROE	3.45%	11.79%	6.96%	7.38%

The lowest ROS is in 2020. Because of COVID-19, the company could not generate enough sales. However, that changed in 2021, when the ROS was the highest of the four years. There is an improvement in 2021, 2022, and 2023 compared to 2020. Unfortunately, ROS does not reach the recommended values proposed by Cook.

The lowest ROA is again in 2020 and the highest in 2021. The same goes for ROE. However, there is a significant difference between 2020 and 2021, when the ratio remarkably increased. This means that the company is effectively using its invested equity.

5.2.4 Efficiency ratios

Efficiency ratios measure how effectively the company uses its assets. The analysis includes the turnover rate.

Table 20 Efficiency ratios

	2020	2021	2022	2023
Total assets turnover ratio	0.56	0.93	0.65	0.86
Inventory turnover ratio	1.85	2.48	1.47	2.03

Inventory turnover rate	195 days	145 days	245 days	177 days
Receivables turnover ratio	11.33	12.99	15.24	16.39
Accounts receivable turnover rate	31 days	28 days	24 days	22 days

Total assets turnover ratio is low and does not reach 1. The highest being 0.93 in 2021. It is important to consider the field in which the company operates. The XYZ s.r.o. operates in the manufacturing industry, machining, and CNC trading. The sales in this industry are not as frequent as, for example, in clothing industry, but they are still high. The assets turnover rate is relatively high, except for 2021, meaning that in 2021, the company converted its assets into revenues almost twice as much as the previous year.

The inventory turnover ratio is higher than the assets. Each year, the value is over 1, and in 2021 and 2023 is over 2, which indicates an increase in sales or inventory expansion. The best turnover rate can be seen in 2021. The turnover rate in 2023 is also great, and compared to 2022, it is much better.

The highest receivables turnover ratio is 16.39, and the lowest is 11.33. As the company receives more orders, the receivables turnover rate continually increases. The accounts receivable turnover rate is generally reasonable. The shortest one is 22 days, meaning the company receives money from receivables every 22 days.

6 EVALUATION AND RECOMMENDATIONS

After performing the financial analysis, it is safe to say that the selected company is relatively stable. The company has built a strong position in the market and has become a leading manufacturer worldwide.

Taking into consideration liquidity ratios, the current ratio remarkably exceeds the recommended value, meaning the company has no issues covering its short-term liabilities with its current assets. On the other hand, as the ratio is too high, it indicates that the company does not use its assets effectively. In 2024, the company plans to invest short-term financial assets into tangible asset reconstruction, which would lower the ratio. To ensure that the company maintains a favourable current ratio, it should focus on keeping the current assets higher than the short-term liabilities. It would also be in the company's favour not to acquire more short-term loans.

The quick ratio should be between 0,5 – 1,5. The calculations show that the ratio stays between the recommended values, except in 2023, where the value increases to 1,68. This means that the company does not have issues covering its short-term liabilities with its liquid assets.

The firm remarkably decreased the debt to total assets ratio from 66.76% to 36.36% during the analysed years. Because of that, the company significantly mitigated the financial risks. The decrease in debt to equity ratio is very beneficial and indicates that the company has sufficient equity. The equity ratio shows that the company is financially stable and obtained the assets from its own equity. It is important to mention that this ratio increases each year, which is genuinely beneficial for the company.

If the company finds itself in a similar situation as in 2020, and the debt-to-total assets ratio reaches or exceeds 60%, it could consider refinancing its debt. I would not recommend obtaining a new loan. In 2020, the company owed money to 18 banks but managed to lower it to 16. Nevertheless, obtaining a new loan would increase the ratios again, leading to higher financial risks.

The profitability ratios fluctuate slightly but do not reach zero or negative values. ROS could experience a higher value in the following years as the company will focus on selling more products in Canada and North America and entering new market.

The company's total assets turnover ratio is relatively low and does not reach 1. To improve this, the company should increase machine utilisation, consider selling unnecessary equipment, and replace it with new, more efficient machinery.

The inventory turnover rate is, again, relatively low, and the turnover rate is quite high. To enhance this situation, the company should focus on reducing the dead stock, leading to lower inventory expenses and a higher turnover rate.

The receivable turnover ratio and turnover rate reach positive results. This ratio shows how often the company generates money from receivables, and Table 20 displays impressive results. When the company sells its dead stock, it could include pricing strategies, such as discount pricing, which would increase receivables, the receivable turnover ratio, and generate higher income.

Even though the company's financial health is relatively stable, I would not advise it to penetrate the Chinese market just yet. Instead, I advise the company to invest its means into a new CNC machine, as the last machine was acquired in 2013. Investing in new and modern equipment would enhance production, accelerate product manufacture, and increase the profitability and efficiency ratios. Subsequently, investing in promotion strategies could attract new and existing customers and ensure higher sales for the company. The selected company uses social media to present and offer its products to customers. However, it is not as active as it could be. By creating a prominent position on social media, the organisation could build rapport with clients, increase the company's market visibility, and improve sales performance.

I strongly believe that these recommendations will help improve the company's health. Once the organisation enhances the profitability and efficiency ratios, it can enter the Chinese market.

CONCLUSION

The bachelor's thesis aimed to evaluate the financial health of a selected company from 2020 to 2023 and provided suggestions regarding market penetration and the enhancement of economic stability. Data used were obtained from the company's financial statement and annual reports.

This thesis was divided into a theoretical part and a practical part. The theoretical part provided general information about financial analysis, why and when it is performed, who the users are, the benefits and limitations, and how to avoid these limitations. Next, the thesis focused on the financial statements necessary to implement the financial analysis and its methods.

The practical part comprised the introduction of the selected company with a brief industry classification. After that, the financial analysis is performed using the methods described in the theoretical part. These methods included vertical and horizontal analysis, as well as ratio indicators.

Subsequently, the thesis evaluated the company's financial health and provided improvement and maintenance proposals. The analysis shows a steady improvement in the company's economic stability. However, some areas require closer attention.

In the main conclusion, the penetration of the new market is not recommended. Even though entering the Chinese market would ensure higher revenues and enhance the firm's product, the enterprise should focus on improving the profitability and efficiency ratios. The liquidity ratios record positive values, but the current ratio notably fluctuates, and the company should focus on steadying the numbers. On the one hand, the ratio displays remarkable figures that exceed the recommended values. The solvency improved throughout the four years, and I would not recommend that the company obtain a new loan. Nevertheless, in some areas, such as the cash ratio, the company did not reach the recommended values, and the firm should pay closer attention to their enhancement.

BIBLIOGRAPHY

- Alexander, Jack. 2018. "Financial Planning & Analysis and Business Performance Management." In *Financial Planning & Analysis and Performance Management*, 1–9. Hoboken: Wiley.
- Brabec, Tomáš. 2022. *Finanční Analýza Obchodních Korporací*. Jesenice: Ekopress.
- Bragg, Steven M. 2020. *Financial Analysis: Fourth Edition*. 4th ed. TN: Lightning Source Inc.
- Dvořáková, Dana. 2021. *Základy účetnictví*. 3rd ed. Prague: Wolters Kluwer.
- Fraser, Lyn M., and Aileen Ormiston. 2016. *Understanding Financial Statements*. 11th ed. Harlow: Pearson Education Limited.
- Griffin, Michael P. 2015. *How to Read and Interpret Financial Statements: A Guide to Understanding What the Numbers Really Mean*. 2nd ed. N.p.: American Management Association.
- Holečková, Jaroslava. 2008. "Uživatelé Finanční Analýzy." In *Finanční Analýza Firmy*, 13–19. Prague: ASPI.
- Knápková, Adriana, Drahomíra Pavelková, Daniel Remeš, and Karel Šteker. 2017. *Finanční Analýza: Komplexní Průvodce S Příklady*. Prague: Grada Publishing.
- Kubíčková, Dana, and Irena Jindřichovská. 2022. *Finanční analýza ve finančním řízení*. Educopress. Prague: Vysoká škola finanční a správní.
- Lessambo, Felix I. 2022. *Financial Statements Analysis, Reporting and Valuation*, Cham: Springer International Publishing AG.
- Máče, Miroslav. 2020. *Účetnictví, analýza a řízení financí*. Brno: Václav Klemm – Vydavatelství a nakladatelství.
- Šteker, Karel, and Milana Otrusínová. 2021. *Jak číst účetní výkazy: základy českého účetnictví a výkaznictví*. 3., Aktualizované vydání. Prague: Grada Publishing.
- Robinson, Thomas R., Elaine Henry, and Michael A. Broihahn. 2020. *International Financial Statement Analysis*. 4th ed. Hoboken: Wiley.
- Růčková, Petra. 2021. *Finanční analýza: metody, ukazatele, využití v praxi*. 7th ed. Prague: Grada.
- Marek Vochozka. 2020. *Metody Komplexního Hodnocení Podniku*. Prague: Grada Publishing

OTHER SOURCES

AccountingInsights. “Understanding Other Comprehensive Income: Financial Reporting, Taxation, and Investor Implications.” Accessed March 1, 2025.

https://accountinginsights.org/understanding-other-comprehensive-income-financial-reporting-taxation-and-investor-implications/?utm_source=chatgpt.com.

Accounting Verse. “Users of Financial Statements - AccountingVerse.” Accessed January 10, 2025. <https://www.accountingverse.com/accounting-basics/users-of-financial-statements.html>.

AccountingTools “Other Comprehensive Income Definition.” Accessed March 1, 2025.

<https://www.accountingtools.com/articles/other-comprehensive-income?rq=statement%20of%20other%20comprehensive%20income>.

AccountingTools. “Users of financial statements.” Accessed December 5, 2024.

<https://www.accountingtools.com/articles/users-of-financial-statements.html?rq=users%20of%20fin>.

AccountingTools. “Ratio analysis definition.” Accessed January 29, 2025.

<https://www.accountingtools.com/articles/ratio-analysis.html>

AccountingTools. “Revenues definition.” Accessed February 12, 2025.

<https://www.accountingtools.com/articles/revenues-definition?rq=revenues>.

Averkamp, Harold. “What Is Revenue?” Accessed February 12, 2025.

<https://www.accountingcoach.com/blog/what-are-revenues>.

Ballinger, Jake. “Cash Flow: What’s the Difference between the Direct vs Indirect

Method?” Accessed February 12, 2025. <https://www.cubesoftware.com/blog/direct-vs-indirect-method>.

Baltova, Antoniya. “What’s the Difference between Direct and Indirect Cash Flow

Methods?” Accessed February 13, 2025.

<https://365financialanalyst.com/knowledge-hub/accounting/whats-the-difference-between-direct-and-indirect-cash-flow-methods/>.

Banton, Caroline. “Differences between Single-Step and Multiple-Step Income Statements.” Investopedia. Accessed February 13, 2025.

<https://www.investopedia.com/ask/answers/102714/what-are-main-differences-between-single-step-and-multiple-step-income-statements.asp>.

- Berga, Toni. "Direct and Indirect Cash Forecasting: Advantages and Disadvantages | Embat." Accessed February 12, 2025. <https://www.embat.io/en/blog/direct-and-indirect-cash-forecasting-advantages-and-disadvantages>.
- CFA Institute. "Integration of Financial Statement Analysis Techniques." Accessed January 23, 2025. <https://www.cfainstitute.org/insights/professional-learning/refresher-readings/2025/integration-financial-statement-analysis-techniques>
- CFI. "Capital Gain." Accessed March 2, 2025. <https://corporatefinanceinstitute.com/resources/career-map/sell-side/capital-markets/capital-gain/>.
- CFI. "Cash Ratio." Accessed March 27, 2025. https://corporatefinanceinstitute.com/resources/accounting/cash-ratio-formula/?utm_source=chatgpt.com.
- CFI. "Equity Ratio." Corporate Finance Institute. Accessed February 20, 2025. <https://corporatefinanceinstitute.com/resources/valuation/equity-ratio/>.
- CFI. "Expenses." Accessed February 13, 2025. <https://corporatefinanceinstitute.com/resources/accounting/expenses/>.
- CFI. "Horizontal Analysis." Accessed March 2, 2025. <https://corporatefinanceinstitute.com/resources/accounting/horizontal-analysis/>.
- CFI. "Limitations of Ratio Accessed February 1, 2025. <https://corporatefinanceinstitute.com/resources/accounting/limitations-ratio-analysis/>.
- CFI. "Liquidity Ratio." Accessed March 5, 2025. <https://corporatefinanceinstitute.com/resources/accounting/liquidity-ratio/>.
- CFI. "Return on Assets & ROA Formula." Accessed February 20, 2025. <https://corporatefinanceinstitute.com/resources/accounting/return-on-assets-roa-formula/>.
- CFI. "Revenue." Accessed February 12, 2025. <https://corporatefinanceinstitute.com/resources/accounting/revenue/>.
- CFI Team. "Vertical Analysis." Accessed March 2, 2025. <https://corporatefinanceinstitute.com/resources/accounting/vertical-analysis/>.
- CFI. "Quick Ratio." Accessed February 19, 2025. <https://corporatefinanceinstitute.com/resources/accounting/quick-ratio-definition/>.

- Cook, Barbara. "What Is Return on Sales & How Do You Calculate ROS?" Accessed March 5, 2025. <https://tipalti.com/resources/learn/return-on-sales/>.
- Cote, Catherin. "What Is Diagnostic Analytics? 4 Examples | HBS Online." Accessed February 4, 2025. <https://online.hbs.edu/blog/post/diagnostic-analytics?>.
- CZ-NACE. "28 Výroba Strojů a Zařízení J. N." Accessed March 22, 2025. <http://www.nace.cz/28-vyroba-stroju-zarizeni-j-n>.
- e-Sbírka. "Vyhláška č. 500/2002 Sb." Accessed March 2, 2025. <https://www.e-sbirka.cz/sb/2002/500/2009-01-01?odkazId=9325255&zalozka=text>.
- E-Sbirka.cz. "Zákon č. 563/1991 Sb." Accessed February 8, 2025. <https://www.e-sbirka.cz/sb/1991/563?zalozka=text>.
- Fernando, Jason. "Current Ratio Explained with Formula and Examples." Accessed March 5, 2025. <https://www.investopedia.com/terms/c/currentratio.asp>.
- Finance v praxi. "Výkaz Cashflow - Základy a Analýza Cashflow." Accessed March 1, 2025. <https://www.financevpraxi.cz/podnikove-finance-cashflow-spolecnosti>.
- Imarticus. "Challenges and Limitations of Financial Statement Analysis." Accessed January 30, 2025. <https://imarticus.org/blog/challenges-and-limitations-of-financial-statement-analysis/>.
- Má dáti. "Náklady." Accessed March 2, 2025. <https://www.madati.cz/info/delfinheslatxt.asp?cd=218&typ=r&levelid=NAKLADY.HTM>.
- Má dáti. "Výnosy." Accessed March 1, 2025. <https://www.madati.cz/info/delfinheslatxt.asp?cd=218&typ=r&levelid=VYNOSY.HTM>.
- NISM. "Financial Ratios." National Institute of Securities Markets (NISM). Accessed February 24, 2025. <https://www.nism.ac.in/2023/12/financial-ratios/>.
- Russell, Billy. "Decoding Financial Trends: A Deep Dive into Vertical and Horizontal Analysis for FP&A." Accessed March 2, 2025. <https://www.cubesoftware.com/blog/vertical-analysis-and-horizontal-analysis>.
- Russo, Kristina. "Financial Statement Analysis: How-to & Advantages." Accessed February 4, 2025. <https://www.netsuite.com/portal/resource/articles/financial-management/financial-statement-analysis.shtml>.
- Guluzade, Fidan. "Why Financial Planning and Analysis Matters More than Ever?" Accessed February 3, 2025. <https://www.cobase.com/insight-hub/why-financial-planning-and-analysis-matters-more-than-ever>.

Schmidt, Jeff. "Statement of Cash Flows." Accessed February 10, 2025.

<https://corporatefinanceinstitute.com/resources/accounting/statement-of-cash-flows/>.

Srivastava, Stuti. "Exploring Descriptive Analytics in Finance: Key Metrics and Interpretations." Accessed February 5, 2025. <https://cbalc.com/exploring-descriptive-analytics-in-finance-key-metrics-and-interpretations/>.

Škarica, Vjeko. "Vertical Financial Analysis – a Practical Guide with Examples." Accessed March 2, 2025. <https://www.farseer.com/blog/vertical-financial-analysis/>.

Tamplin, True. "Users of Accounting Information | Internal & External Users - Examples." Accessed January 10, 2025
<https://www.financestrategists.com/accounting/introduction-to-accounting/users-accounting-information/>.

Vachtová, Jitka. "Výkaz Zisku a Ztráty v Plném Rozsahu | Účetníček.cz." Accessed March 1, 2025. <https://www.ucetnicek.cz/clanky/clanek/370>.

Vipond, Tim. "Analysis of Financial Statements." Accessed February 4, 2025.
<https://corporatefinanceinstitute.com/resources/accounting/analysis-of-financial-statements/>.

LIST OF FIGURES

Figure 1 Direct method example (Knápková et al. 2017, 55).....	23
--	----

LIST OF TABLES

Table 1 Balance sheet – assets	35
Table 2 Balance sheet - liabilities	36
Table 3 The income statement - revenues	37
Table 4 The income statement - expenses	37
Table 5 Vertical analysis of assets	39
Table 6 Vertical analysis of liabilities and equity	40
Table 7 Vertical analysis of revenues	41
Table 8 Vertical analysis of expenses	41
Table 9 Horizontal analysis of assets (absolute)	42
Table 10 Horizontal analysis of assets (relative)	43
Table 11 Horizontal analysis of liabilities and equity (absolute)	45
Table 12 Horizontal analysis of liabilities and equity (relative)	46
Table 13 Horizontal analysis of revenues (absolute)	47
Table 14 Horizontal analysis of revenues (relative)	48
Table 15 Horizontal analysis of expenses (absolute)	49
Table 16 Horizontal analysis of expenses (relative)	50
Table 17 Liquidity ratios	52
Table 18 Solvency ratios	53
Table 19 Profitability ratios	54
Table 20 Efficiency ratios	54

LIST OF ABBREVIATIONS

SMART	Specific, measurable, achievable, realistic, time-bound
CNC	Computer numerical control
EAT	Earnings after taxes
EBT	Earnings before taxes
EBIT	Earnings before interest and taxes
EBITDA	Earnings before interest, taxes, depreciation and amortization
ROS	Return on sales
ROA	Return on assets
ROE	Return on equity
LTD	Limited liability company
s.r.o.	s ručením omezeným
CZ NACE	Czech Classification of Economic Activities
CZK	Czech Crown

APPENDICES

Appendix 1: Balance Sheet 2020	69
Appendix 2: Income statement 2020	72
Appendix 3: Balance sheet 2021	73
Appendix 4: Income statement 2021	76
Appendix 5: Balance sheet 2022.....	77
Appendix 6: Income statement 2022	80
Appendix 7: Balance sheet 2023.....	81
Appendix 8: Income statement 2023	84
Appendix 2: Income statement 2020	

APPENDIX 1: BALANCE SHEET 2020

Označ.	AKTIVA	číslo řádku	Běžné účetní období			Minulé období	
			Brutto	Korekce	Netto	Netto	
	AKTIVA CELKEM A.+B.+C.+D.	001	2 155 176	-242 084	1 913 092	1 751 802	
A.	Pohledávky za upsaný základní kapitál účty 353	002					
B.	Stálá aktiva B.I.+...+B.III.	003	1 426 846	-241 210	1 185 636	1 099 722	
B.I.	Dlouhodobý nehmotný majetek B.I.1.+...+B.I.x	004	105 022	-28 770	76 252	54 345	
B.I.1.	Nehmotné výsledky vývoje účty 012, (-)072, (-)091AÚ	005	58 832	-12 589	46 243	22 926	
B.I.2.	Ocenitelná práva B.I.2.1.+B.I.2.2.	006	43 408	-16 124	27 284	27 345	
B.I.2.1.	Software účty 013, (-)073, (-)091AÚ	007	43 408	-16 124	27 284	27 345	
B.I.2.2.	Ostatní ocenitelná práva účty 014, (-)074, (-)091AÚ	008					
B.I.3.	Goodwill účty 015, (-)075, (-)091AÚ	009					
B.I.4.	Ostatní dlouhodobý nehmotný majetek účty 019, (-)079, (-)091AÚ	010	57	-57	0	0	
B.I.5.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek a nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek B.I.5.1.+B.I.5.2.	011	2 725		2 725	4 074	
B.I.5.1.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek účty 051, (-)095AÚ	012					
B.I.5.2.	Nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek účty 041, (-)093	013	2 725		2 725	4 074	
B.II.	Dlouhodobý hmotný majetek B.II.1.+...+B.II.x	014	454 470	-212 440	242 030	224 260	
B.II.1.	Pozemky a stavby B.II.1.1.+B.II.2.	015	23 170	-4 742	18 428	20 626	
B.II.1.1.	Pozemky účty 031, (-)092AÚ	016					
B.II.1.2.	Stavby účty 021, (-)081, (-)092AÚ	017	23 170	-4 742	18 428	20 626	
B.II.2.	Hmotné movité věci a jejich soubory účty 022, (-)082, (-)092AÚ	018	431 300	-207 698	223 602	200 654	
B.II.3.	Oceňovací rozdíly k nabytému majetku účty 097, (-)098	019					
B.II.4.	Ostatní dlouhodobý hmotný majetek B.II.4.1.+...+B.II.4.3.	020					
B.II.4.1.	Přístřeškové celky trvalých porostů účty 025, (-)085, (-)092AÚ	021					
B.II.4.2.	Dospělá zvířata a jejich skupiny účty 026, (-)086, (-)092AÚ	022					
B.II.4.3.	Jiný dlouhodobý hmotný majetek účty 029, 032, (-)089, (-)092AÚ	023					
B.II.5.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek a nedokončený dlouhodobý hmotný majetek B.II.5.1.+B.II.5.2.	024	0		0	2 980	
B.II.5.1.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek účty 052, (-)095AÚ	025					
B.II.5.2.	Nedokončený dlouhodobý hmotný majetek účty 042, (-)094	026	0		0	2 980	
B.III.	Dlouhodobý finanční majetek B.III.1.+...+B.III.x	027	867 354		867 354	821 117	
B.III.1.	Podíly - ovládaná nebo ovládající osoba účty 043, 061, (-)096AÚ	028	867 354		867 354	821 037	
B.III.2.	Zápůjčky a úvěry - ovládaná nebo ovládající osoba účty 048, (-)096AÚ	029					
B.III.3.	Podíly - podstatný vliv účty 043, 052, (-)096AÚ	030					
B.III.4.	Zápůjčky a úvěry - podstatný vliv účty 057, (-)096AÚ	031					
B.III.5.	Ostatní dlouhodobé cenné papíry a podíly účty 043, 063, 065, (-)096AÚ	032	0		0	80	
B.III.6.	Zápůjčky a úvěry - ostatní účty 058, (-)096AÚ	033					
B.III.7.	Ostatní dlouhodobý finanční majetek B.III.7.1.+B.III.7.2.	034					
B.III.7.1.	Jiný dlouhodobý finanční majetek účty 043, 069, (-)096AÚ	035					
B.III.7.2.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý finanční majetek účty 053, (-)095AÚ	036					
C.	Oběžná aktiva C.I.+C.II.+C.III.+C.IV.	037	701 954	-874	701 080	631 013	
C.I.	Zásoby C.II.1.+...+C.II.x	038	582 154		582 154	525 967	
C.I.1.	Materiál účty 111, 112, 119, (-)191	039	141 551		141 551	133 669	
C.I.2.	Nedokončená výroba a polotovary účty 121, 122, (-)192, (-)193	040	327 657		327 657	316 262	
C.I.3.	Výrobky a zboží C.I.3.1.+C.I.3.2.	041	105 475		105 475	60 371	

Označ.	AKTIVA	číslo ládky	Běžné účetní období		Minulé období	
			Brutto	Korekce	Netto	Netto
C.I.3.1.	Výrobky účty 123, (-)124	042	12 466		12 466	17 591
C.I.3.2.	Zboží účty 131, 132, 139, (-)196	043	93 009		93 009	42 780
C.I.4.	Mazadla a ostatní zvířata a jejich skupiny účty 124, (-)195	044				
C.I.5.	Poskytnuté zálohy na zásoby účty 151, 162, 153, (-)197, (-)198, (-)199	045	7 471		7 471	15 665
C.II.	Pohledávky C.II.1+C.II.2+C.II.3	046	95 837	-874	94 963	74 363
C.II.1.	Dlouhodobé pohledávky C.II.1.1+...+C.II.1.5	047	540		540	532
C.II.1.1.	Pohledávky z obchodních vztahů účty 311AÚ, 313AÚ, 315AÚ, (-)391AÚ	048				
C.II.1.2.	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba účty 351AÚ, (-)391AÚ	049				
C.II.1.3.	Pohledávky - podstatný vliv účty 352AÚ, (-)391AÚ	050				
C.II.1.4.	Odloužená daňová pohledávka účty 481	051				
C.II.1.5.	Pohledávky - ostatní C.II.1.5.1+...+C.II.1.5.4	052	540		540	532
C.II.1.5.1	Pohledávky za společníky účty 354AÚ, 355AÚ, 358AÚ, (-)391AÚ	053				
C.II.1.5.2	Dlouhodobé poskytnuté zálohy účty 314AÚ, (-)391AÚ	054	540		540	532
C.II.1.5.3	Dohadné účty aktivní účty 388	055				
C.II.1.5.4	Jiné pohledávky účty 335, 371, 373, 374, 375, 376, 378, (-)391AÚ	056				
C.II.2.	Krátkodobé pohledávky C.II.2.1+...+C.II.2.6	057	95 297	-874	94 423	73 831
C.II.2.1.	Pohledávky z obchodních vztahů účty 311AÚ, 313AÚ, 315AÚ, (-)391AÚ	058	27 746	-874	26 872	22 082
C.II.2.2.	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba účty 351AÚ, (-)391AÚ	059	24 238		24 238	33 992
C.II.2.3.	Pohledávky - podstatný vliv účty 352AÚ, (-)391AÚ	060				
C.II.2.4.	Pohledávky - ostatní C.II.2.4.1+...+C.II.2.4.6	061	43 313		43 313	17 757
C.II.2.4.1	Pohledávky za společníky účty 354AÚ, 355AÚ, 358AÚ, (-)391AÚ	062				
C.II.2.4.2	Sociální zabezpečení a zdravotní pojištění účty 336, (-)391AÚ	063				
C.II.2.4.3	Stát - daňové pohledávky účty 341, 342, 343, 345, (-)391AÚ	064	7 800		7 800	1 298
C.II.2.4.4	Krátkodobé poskytnuté zálohy účty 314AÚ, (-)391AÚ	065	5 687		5 687	3 077
C.II.2.4.5	Dohadné účty aktivní účty 388	066	20 361		20 361	2 000
C.II.2.4.6	Jiné pohledávky účty 335, 371, 373, 374, 375, 376, 378, (-)391AÚ	067	9 465		9 465	11 382
C.II.3.	Časové rozlišení aktiv C.II.3.1+...+C.II.3.3	068				
C.II.3.1.	Náklady příštích období účty 381	069				
C.II.3.2.	Komplexní náklady příštích období účty 382	070				
C.II.3.3.	Příjmy příštích období účty 385	071				
C.III.	Krátkodobý finanční majetek C.III.1+...+C.III.3	072				
C.III.1.	Podíly - ovládaná nebo ovládající osoba účty 254, 259, (-)291AÚ	073				
C.III.2.	Ostatní krátkodobý finanční majetek účty 251, 253, 256, 257, 259, (-)291AÚ	074				
C.IV.	Peněžní prostředky C.IV.1+...+C.IV.2	075	23 963		23 963	30 683
C.IV.1.	Peněžní prostředky v pokladně účty 211, 213, 261	076	605		605	480
C.IV.2.	Peněžní prostředky na účtech účty 221, 261	077	23 358		23 358	30 203
D.	Časové rozlišení aktiv D.1+...+D.3	078	26 376		26 376	21 067
D.1.	Náklady příštích období účty 381	079	18 918		18 918	7 947
D.2.	Komplexní náklady příštích období účty 382	080				
D.3.	Příjmy příštích období účty 385	081	7 458		7 458	13 120

Označ.	PASIVA	číslo řádku	Běžné účetní období		Minulé období	
			Netto		Netto	
	PASIVA CELKEM	A=II.+C.+D.	001	1 913 092	1 751 802	
A.	Mastní kapitál	A.I.+A.II.+A.III.+A.IV.+A.V.	002	632 343	627 115	
A.I.	Základní kapitál	A.I.1.+...+A.I.x	003	240 000	240 000	
A.I.1.	Základní kapitál	účty 411 nebo 491	004	240 000	240 000	
A.I.2.	Mastní podíly (-)	účty (-) 292	005			
A.I.3.	Změny základního kapitálu	účty (+/-) 419	006			
A.II.	Účto a kapitálové fondy	A.II.1.+...+A.II.x	007	89 654	106 271	
A.II.1.	Ážio	účty 412	008			
A.II.2.	Kapitálové fondy	A.II.2.1.+...+A.II.2.5.	009	89 654	106 271	
A.II.2.1.	Ostatní kapitálové fondy	účty 413	010			
A.II.2.2.	Oceňovací rozdíly z přecenění majetku a závazků (+/-)	účty (+/-) 414	011	89 654	106 271	
A.II.2.3.	Oceňovací rozdíly z přecenění při přeměnách obchodních korporací (+/-)	účty (+/-) 416	012			
A.II.2.4.	Rozdíly z přeměn obchodních korporací (+/-)	účty 417	013			
A.II.2.5.	Rozdíly z ocenění při přeměnách obchodních korporací (+/-)	účty 416	014			
A.III.	Fondy ze zisku	A.III.1.+...+A.III.x	015			
A.III.1.	Ostatní rezervní fond	účty 421, 422	016			
A.III.2.	Statutární a ostatní fondy	účty 423, 427	017			
A.IV.	Výsledek hospodaření minulých let (+/-)	A.IV.1.+...+A.IV.x	018	280 845	262 805	
A.IV.1.	Nerozdělený zisk nebo neuhrazená ztráta minulých let (+/-)	účty 428, 429	019	280 845	262 805	
A.IV.2.	Jiný výsledek hospodaření minulých let (+/-)	účty 428	020			
A.V.	Výsledek hospodaření běžného účetního období (+/-)	Akiva - A.I.-A.II.-A.III.-A.IV.-B.-C.-D.-A.VI.	021	21 844	18 039	
A.VI.	Rozhodnuto o zálohové výplatě podílů na zisku (-)	účty 432	022			
B.+C.	Cizí zdroje	B.+C.	023	1 277 197	1 121 604	
B.	Rezervy	B.1.+...+B.x	024			
B.1.	Rezerva na důchody a podobné závazky	účty 452	025			
B.2.	Rezerva na daň z příjmů	účty 453	026			
B.3.	Rezervy podle zvláštních právních předpisů	účty 451	027			
B.4.	Ostatní rezervy	účty 459	028			
C.	Závazky	C.I.+C.II.+C.III.	029	1 277 197	1 121 604	
C.I.	Dlouhodobé závazky	C.I.1.+...+C.I.x	030	122 380	57 052	
C.I.1.	Vydané dluhopisy	C.I.1.1.+C.I.1.2.	031			
C.I.1.1.	Výměnitelné dluhopisy	účty 473	032			
C.I.1.2.	Ostatní dluhopisy	účty 473	033			
C.I.2.	Závazky k úvěrovým institucím	účty 461	034	44 165	40 679	
C.I.3.	Dlouhodobé přijaté zálohy	účty 475	035			
C.I.4.	Závazky z obchodních vztahů	účty 479	036			
C.I.5.	Dlouhodobé směnky k úhradě	účty 478	037			
C.I.6.	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	účty 471	038			
C.I.7.	Závazky - podstatný vliv	účty 472	039			
C.I.8.	Odloučený daňový závazek	účty 481	040	18 731	16 373	
C.I.9.	Závazky - ostatní	C.I.9.1.+...+C.I.9.x	041	59 484	0	
C.I.9.1.	Závazky ke společníkům	účty 364, 365, 366, 367, 368	042			
C.I.9.2.	Dohadné účty pasivní	účty 369	043			
C.I.9.3.	Jiné závazky	účty 372, 373, 377, 379, 474, 479	044	59 484	0	
C.II.	Krátkodobé závazky	C.II.1.+...+C.II.x	045	1 154 817	1 064 552	

Označ.	PASIVA	číslo řádku	Běžné účetní období		Minulé období	
			Netto		Netto	
C.II.1.	Vydané dluhopisy	C.II.1.1.+C.II.1.2.	046			
C.II.1.1.	Výměnitelné dluhopisy	účty 241	047			
C.II.1.2.	Ostatní dluhopisy	účty 241	048			
C.II.2.	Závazky k úvěrovým institucím	účty 221, 231, 232	049	489 849	244 815	
C.II.3.	Krátkodobé přijaté zálohy	účty 324	050	213 305	90 529	
C.II.4.	Závazky z obchodních vztahů	účty 321, 325	051	126 204	210 344	
C.II.5.	Krátkodobé směnky k úhradě	účty 322	052			
C.II.6.	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	účty 361	053	244 380	436 535	
C.II.7.	Závazky - podstatný vliv	účty 362	054			
C.II.8.	Závazky ostatní	C.II.8.1.+...+C.II.8.7.	055	81 079	82 329	
C.II.8.1.	Závazky ke společníkům	účty 364, 365, 366, 367, 368	056	126	233	
C.II.8.2.	Krátkodobé finanční výpomoci	účty 249	057	0	34 394	
C.II.8.3.	Závazky k zaměstnancům	účty 331, 333	058	7 975	7 996	
C.II.8.4.	Závazky ze sociálního zabezpečení a zdravotního pojištění	účty 336	059	4 624	9 595	
C.II.8.5.	Stát - daňové závazky a dotace	účty 341, 342, 343, 345, 346, 347	060	42 701	28 747	
C.II.8.6.	Dohadné účty pasivní	účty 389	061	428	467	
C.II.8.7.	Jiné závazky	účty 372, 373, 377, 379	062	25 225	897	
C.III.	Časové rozlišení pasiv	C.III.1.+...+C.III.x	063			
C.III.1.	Výdaje příštích období	účty 383	064			
C.III.2.	Výnosy příštích období	účty 384	065			
D.	Časové rozlišení pasiv	D.1.+...+D.x	066	3 552	3 083	
D.1.	Výdaje příštích období	účty 383	067	3 552	3 083	
D.2.	Výnosy příštích období	účty 384	068			

APPENDIX 2: INCOME STATEMENT 2020

Označ.	VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY	číslo řádku	Skutečnost v účetním období		
			sledovaném	minulém	
I.	Tržby z prodeje výrobků a služeb	účty 601, 602	001	773 112	1 001 939
II.	Tržby za prodej zboží	účty 604	002	302 868	269 100
A.	Výkonová spotřeba	A.1.+...+A.x	003	894 930	982 598
A.1.	Náklady vynaložené na prodané zboží	účty 504	004	242 796	200 669
A.2.	Spotřeba materiálu a energie	účty 501, 502, 503	005	446 438	514 237
A.3.	Služby	účty 511, 512, 513, 516	006	205 696	267 692
B.	Změna stavu zásob vlastních činností (+/-)	účty 561, 562, 563, 564	007	-6 271	16 685
C.	Aktivace (-)	účty 585, 586, 587, 588	008	-74 370	-3 760
D.	Osobní náklady	D.1.+...+D.x	009	154 302	172 369
D.1.	Mzdové náklady	účty 521, 522, 523	010	114 564	127 528
D.2.	Náklady na sociální zabezpečení, zdravotní pojištění a ostatní náklady	D.2.1.+D.2.2.	011	39 738	44 841
D.2.1.	Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění	účty 524, 525, 526	012	38 124	43 078
D.2.2.	Ostatní náklady	účty 527, 528	013	1 614	1 763
E.	Úprava hodnot v provozní oblasti	E.1.+...+E.x	014	53 309	58 774
E.1.	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku	E.1.1.+E.1.2.	015	69 294	58 174
E.1.1	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku - trvalé	účty 551, 557	016	69 294	58 174
E.1.2	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku - dočasné	účty 559	017		
E.2.	Úpravy hodnot zásob	účty 558	018		
E.3.	Úpravy hodnot pohledávek	účty 556, 559	019	-15 985	600
III.	Ostatní provozní výnosy	III.1.+...+III.x	020	52 119	17 026
III.1.	Tržby z prodaného dlouhodobého majetku	účty 641	021	21 577	8 101
III.2.	Tržby z prodaného materiálu	účty 642	022	823	1 162
III.3.	Jiné provozní výnosy	účty 644, 646, 647, 648, 649	023	29 719	7 763
F.	Ostatní provozní náklady	F.1.+...+F.x	024	54 818	13 522
F.1.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku	účty 541	025	18 182	7 162
F.2.	Prodávý materiál	účty 542	026	271	457
F.3.	Daně a poplatky	účty 531, 532, 538	027	625	1 005
F.4.	Rezervy v provozní oblasti a komplexní náklady příštích období	účty 552, 554, 555	028		
F.5.	Jiné provozní náklady	účty 543, 544, 545, 546, 547, 548, 549, 597	029	35 740	4 898
*	* Provozní výsledek hospodaření (+/-)	I.+II.+III.+IV.+V.+VI.+VII.	030	51 381	47 877
IV.	Výnosy z dlouhodobého finančního majetku - podíly	IV.1.+...+IV.x	031		
IV.1.	Výnosy z podílů - ovládané nebo ovládaná osoba	účty 661, 665	032		
IV.2.	Ostatní výnosy z podílů	účty 661, 665	033		
G.	Náklady vynaložené na prodané podíly	účty 561	034		
V.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku	V.1.+...+V.x	035	220	0
V.1.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku - ovládaná nebo ovládaná osoba	účty 661, 665	036		
V.2.	Ostatní výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku	účty 661, 665	037	220	0

Označ.	VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY	číslo řádku	Skutečnost v účetním období		
			sledovaném	minulém	
H.	Náklady související s ostatním dlouhodobým finančním majetkem	účty 561, 566	038	80	0
VI.	Výnosové úroky a podobné výnosy	VI.1.+...+VI.x	039	11 270	536
VI.1.	Výnosové úroky a podobné výnosy - ovládaná nebo ovládající osoba	účty 662, 665	040	11 075	0
VI.2.	Ostatní výnosové úroky a podobné výnosy	účty 662, 665	041	195	536
I.	Úpravy hodnot a rezervy ve finanční oblasti	účty 574, 579	042		
J.	Nákladové úroky a podobné náklady	J.1.+...+J.x	043	28 059	27 829
J.1.	Nákladové úroky a podobné náklady - ovládaná nebo ovládající osoba	účty 562	044	17 644	0
J.2.	Ostatní nákladové úroky a podobné náklady	účty 562	045	10 415	27 829
VII.	Ostatní finanční výnosy	účty 661, 663, 664, 666, 667, 668, 669, 698	046	48 498	13 559
K.	Ostatní finanční náklady	účty 561, 563, 564, 565, 566, 567, 568, 569, 598	047	57 934	13 090
*	Finanční výsledek hospodaření (+/-)	IV.+V.+VI.+VII.-G.-H.-I.-J.-K.	048	-26 085	-26 824
**	Výsledek hospodaření před zdaněním (+/-)	*	049	25 296	21 053
L.	Daň z příjmů	L.1.+...+L.x	050	3 452	3 014
L.1.	Daň z příjmů splatná	účty 591, 593, 595, 599	051	1 094	2 780
L.2.	Daň z příjmů odložená (+/-)	účty 592	052	2 358	234
**	Výsledek hospodaření po zdanění (+/-)	** - L.	053	21 844	18 039
M.	Převod podílu na výsledek hospodaření společníkům (+/-)	účty 596	054		
***	Výsledek hospodaření za účetní období (+/-)	** - M.	055	21 844	18 039
*	Čistý obrát za účetní období = I. + II. + III. + IV. + V. + VI. + VII.	I.+II.+III.+IV.+V.+VI.+VII.	056	1 188 087	1 302 160

APPENDIX 3: BALANCE SHEET 2021

Označ.	AKTIVA	číslo řádku	Běžné účetní období			Minulé období	
			Brutto	Korekce	Netto	Netto	
	AKTIVA CELKEM A.+B.+C.+D.	001	1 845 087	-295 616	1 549 471	1 913 092	
A.	Pohledávky za upsaný základní kapitál účty 353	002					
B.	Stálá aktiva B.I.+...+B.III.	003	1 070 195	-293 225	776 970	1 185 636	
B.I.	Dlouhodobý nehmotný majetek B.I.1.+...+B.I.x	004	134 027	-46 354	87 673	76 252	
B.I.1.	Nehmotné výsledky vývoje účty 012, (-)072, (-)091AÚ	005	78 881	-26 864	52 017	46 243	
B.I.2.	Ocenitelná práva B.I.2.1.+B.I.2.2.	006	48 926	-19 490	29 436	27 284	
B.I.2.1.	Software účty 013, (-)073, (-)091AÚ	007	48 617	-19 243	29 374	27 284	
B.I.2.2.	Ostatní ocenitelná práva účty 014, (-)074, (-)091AÚ	008	309	-247	62		
B.I.3.	Goodwill účty 015, (-)075, (-)091AÚ	009					
B.I.4.	Ostatní dlouhodobý nehmotný majetek účty 019, (-)079, (-)091AÚ	010					
B.I.5.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek a nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek B.I.5.1.+B.I.5.2.	011	6 220		6 220	2 725	
B.I.5.1.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek účty 051, (-)095AÚ	012					
B.I.5.2.	Nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek účty 041, (-)093	013	6 220		6 220	2 725	
B.II.	Dlouhodobý hmotný majetek B.II.1.+...+B.II.x	014	459 691	-246 871	212 820	242 030	
B.II.1.	Pozemky a stavby B.II.1.1.+B.II.1.2.	015	23 170	-5 604	17 566	18 428	
B.II.1.1.	Pozemky účty 031, (-)092AÚ	016					
B.II.1.2.	Stavby účty 021, (-)081, (-)092AÚ	017	23 170	-5 604	17 566	18 428	
B.II.2.	Hmotné movité věci a jejich soubory účty 022, (-)082, (-)092AÚ	018	436 310	-241 267	195 043	223 602	
B.II.3.	Oceňovací rozdíl k nabytému majetku účty 097, (-)098	019					
B.II.4.	Ostatní dlouhodobý hmotný majetek B.II.4.1.+...+B.II.4.3.	020					
B.II.4.1.	Pěstelské celky trvalých porostů účty 025, (-)085, (-)092AÚ	021					
B.II.4.2.	Dospělá zvířata a jejich skupiny účty 026, (-)086, (-)092AÚ	022					
B.II.4.3.	Jiný dlouhodobý hmotný majetek účty 029, 032, (-)089, (-)092AÚ	023					
B.II.5.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek a nedokončený dlouhodobý hmotný majetek B.II.5.1.+B.II.5.2.	024	211		211	0	
B.II.5.1.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek účty 052, (-)095AÚ	025	167		167	0	
B.II.5.2.	Nedokončený dlouhodobý hmotný majetek účty 042, (-)094	026	44		44	0	
B.III.	Dlouhodobý finanční majetek B.III.1.+...+B.III.x	027	476 477		476 477	867 354	
B.III.1.	Podíly - ovládaná nebo ovládající osoba účty 043, 061, (-)096AÚ	028	476 477		476 477	867 354	
B.III.2.	Zápůjčky a úvěry - ovládaná nebo ovládající osoba účty 066, (-)096AÚ	029					
B.III.3.	Podíly - podstatný vliv účty 043, 062, (-)096AÚ	030					
B.III.4.	Zápůjčky a úvěry - podstatný vliv účty 067, (-)096AÚ	031					
B.III.5.	Ostatní dlouhodobé cenné papíry a podíly účty 043, 063, 065, (-)096AÚ	032				0	
B.III.6.	Zápůjčky a úvěry - ostatní účty 068, (-)096AÚ	033					
B.III.7.	Ostatní dlouhodobý finanční majetek B.III.7.1.+B.III.7.2.	034					
B.III.7.1.	Jiný dlouhodobý finanční majetek účty 043, 069, (-)096AÚ	035					
B.III.7.2.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý finanční majetek účty 053, (-)095AÚ	036					
C.	Oběžná aktiva C.I.+C.II.+C.III.+C.IV.	037	734 132	-2 391	731 741	701 080	
C.I.	Zásoby C.I.1.+...+C.I.1.x	038	585 535		585 535	582 154	
C.I.1.	Materiál účty 111, 112, 119, (-)191	039	179 682		179 682	141 551	
C.I.2.	Nedokončená výroba a polotovary účty 121, 122, (-)192, (-)193	040	257 108		257 108	327 657	
C.I.3.	Výrobky a zboží C.I.3.1.+C.I.3.2.	041	142 552		142 552	105 475	

Označ.	AKTIVA	číslo řádku	Běžné účetní období			Minulé období
			Brutto	Korekce	Netto	Netto
C.I.3.1.	Výrobky účty 123, (-)194	042	40 463		40 463	12 466
C.I.3.2.	Zboží účty 131, 132, 139, (-)196	043	102 089		102 089	93 009
C.I.4.	Mladá a ostatní zvířata a jejich skupiny účty 124, (-)195	044				
C.I.5.	Poskytnuté zálohy na zásoby účty 151, 152, 153, (-)197, (-)198, (-)199	045	6 193		6 193	7 471
C.II.	Pohledávky C.II.1+C.II.2+C.II.3	046	114 212	-2 391	111 821	94 963
C.II.1.	Dlouhodobé pohledávky C.II.1.1+...+C.II.1.x	047	851		851	540
C.II.1.1.	Pohledávky z obchodních vztahů účty 311AÚ, 313AÚ, 315AÚ, (-)391AÚ	048				
C.II.1.2.	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba účty 351AÚ, (-)391AÚ	049				
C.II.1.3.	Pohledávky - podstatný vliv účty 352AÚ, (-)391AÚ	050				
C.II.1.4.	Odložená daňová pohledávka účty 481	051				
C.II.1.5.	Pohledávky - ostatní C.II.1.5.1+...+C.II.1.5.4	052	851		851	540
C.II.1.5.1	Pohledávky za společníky účty 354AÚ, 355AÚ, 358AÚ, (-)391AÚ	053				
C.II.1.5.2	Dlouhodobé poskytnuté zálohy účty 314AÚ, (-)391AÚ	054	851		851	540
C.II.1.5.3	Dohadné účty aktivní účty 386	055				
C.II.1.5.4	Jiné pohledávky účty 335, 371, 373, 374, 375, 376, 378, (-)391AÚ	056				
C.II.2.	Krátkodobé pohledávky C.II.2.1+...+C.II.2.x	057	113 361	-2 391	110 970	94 423
C.II.2.1.	Pohledávky z obchodních vztahů účty 311AÚ, 313AÚ, 315AÚ, (-)391AÚ	058	44 913	-2 379	42 534	26 872
C.II.2.2.	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba účty 351AÚ, (-)391AÚ	059	47 052		47 052	24 238
C.II.2.3.	Pohledávky - podstatný vliv účty 352AÚ, (-)391AÚ	060				
C.II.2.4.	Pohledávky - ostatní C.II.2.4.1+...+C.II.2.4.6	061	21 396	-12	21 384	43 313
C.II.2.4.1	Pohledávky za společníky účty 354AÚ, 355AÚ, 358AÚ, (-)391AÚ	062				
C.II.2.4.2	Sociální zabezpečení a zdravotní pojištění účty 336, (-)391AÚ	063				
C.II.2.4.3	Stát - daňové pohledávky účty 341, 342, 343, 345, (-)391AÚ	064	19 856		19 856	7 800
C.II.2.4.4	Krátkodobé poskytnuté zálohy účty 314AÚ, (-)391AÚ	065	0		0	5 687
C.II.2.4.5	Dohadné účty aktivní účty 388	066	0		0	20 361
C.II.2.4.6	Jiné pohledávky účty 335, 371, 373, 374, 375, 376, 378, (-)391AÚ	067	1 540	-12	1 528	9 465
C.II.3.	Časové rozlišení aktiv C.II.3.1+...+C.II.3.x	068				
C.II.3.1.	Náklady příštích období účty 381	069				
C.II.3.2.	Komplexní náklady příštích období účty 382	070				
C.II.3.3.	Příjmy příštích období účty 385	071				
C.III.	Krátkodobý finanční majetek C.III.1+...+C.III.x	072				
C.III.1.	Podíly - ovládaná nebo ovládající osoba účty 254, 259, (-)291AÚ	073				
C.III.2.	Ostatní krátkodobý finanční majetek účty 251, 253, 256, 257, 259, (-)291AÚ	074				
C.IV.	Peněžní prostředky C.IV.1+...+C.IV.x	075	34 385		34 385	23 963
C.IV.1.	Peněžní prostředky v pokladně účty 211, 213, 261	076	1 083		1 083	605
C.IV.2.	Peněžní prostředky na účtech účty 221, 261	077	33 302		33 302	23 358
D.	Časové rozlišení aktiv D.1+...+D.x	078	40 760		40 760	26 376
D.1.	Náklady příštích období účty 381	079	40 085		40 085	18 918
D.2.	Komplexní náklady příštích období účty 382	080				
D.3.	Příjmy příštích období účty 385	081	675		675	7 458

Označ.	P A S I V A	číslo řádku	Běžné účetní období	Minulé období
			Netto	Netto
	PASMA CELKEM A.+B.+C.+D.	001	1 549 471	1 913 092
A.	Vlastní kapitál A.I.+A.II.+A.III.+A.IV.+A.V.+A.VI.	002	475 554	632 343
A.I.	Základní kapitál A.I.1.+...+A.I.x.	003	240 000	240 000
A.I.1.	Základní kapitál účty 411 nebo 491	004	240 000	240 000
A.I.2.	Vlastní podíly (-) účty (-) 252	005		
A.I.3.	Změny základního kapitálu účty (+/-) 419	006		
A.II.	Ážio a kapitálové fondy A.II.1.+...+A.II.x.	007	6 698	89 654
A.II.1.	Ážio účty 412	008		
A.II.2.	Kapitálové fondy A.II.2.1.+...+A.II.2.5.	009	6 698	89 654
A.II.2.1.	Ostatní kapitálové fondy účty 413	010		
A.II.2.2.	Oceňovací rozdíly z přecenění majetku a závazků (+/-) účty (+/-) 414	011	6 698	89 654
A.II.2.3.	Oceňovací rozdíly z přecenění při přeměnách obchodních korporací (+/-) účty (+/-) 418	012		
A.II.2.4.	Rozdíly z přeměn obchodních korporací (+/-) účty 417	013		
A.II.2.5.	Rozdíly z ocenění při přeměnách obchodních korporací (+/-) účty 416	014		
A.III.	Fondy ze zisku A.III.1.+...+A.III.x.	015		
A.III.1.	Ostatní rezervní fond účty 421, 422	016		
A.III.2.	Statutární a ostatní fondy účty 423, 427	017		
A.IV.	Výsledek hospodaření minulých let (+/-) A.IV.1.+...+A.IV.x.	018	172 754	280 845
A.IV.1.	Nerozdělený zisk nebo neuhrazená ztráta minulých let (+/-) účty 428, 429	019	172 754	280 845
A.IV.2.	Jiný výsledek hospodaření minulých let (+/-) účty 426	020		
A.V.	Výsledek hospodaření běžného účetního období (+/-) Aktiva - A.I.-A.II.-A.III.-A.IV.-B.-C.-D.-A.VI.	021	56 102	21 844
A.VI.	Rozhodnuto o zálohové výplatě podílu na zisku (-) účty 432	022		
B.+C.	Cizí zdroje B.+C.	023	829 242	1 277 197
B.	Rezervy B.1.+...+B.x.	024		
B.1.	Rezerva na důchody a podobné závazky účty 452	025		
B.2.	Rezerva na daň z příjmů účty 453	026		
B.3.	Rezervy podle zvláštních právních předpisů účty 451	027		
B.4.	Ostatní rezervy účty 459	028		
C.	Závazky C.I.+C.II.+C.III.	029	829 242	1 277 197
C.I.	Dlouhodobé závazky C.I.1.+...+C.I.x.	030	86 974	122 380
C.I.1.	Vydané dluhopisy C.I.1.1.+...+C.I.1.2.	031		
C.I.1.1.	Výměnitelné dluhopisy účty 473	032		
C.I.1.2.	Ostatní dluhopisy účty 473	033		
C.I.2.	Závazky k úvěrovým institucím účty 461	034	20 882	44 165
C.I.3.	Dlouhodobé přijaté zálohy účty 475	035		
C.I.4.	Závazky z obchodních vztahů účty 479	036		
C.I.5.	Dlouhodobé směnky k úhradě účty 478	037		
C.I.6.	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba účty 471	038		
C.I.7.	Závazky - podstatný vliv účty 472	039		
C.I.8.	Odloužený daňový závazek účty 481	040	22 112	18 731
C.I.9.	Závazky - ostatní C.I.9.1.+...+C.I.9.3.	041	43 980	59 484
C.I.9.1.	Závazky ke společníkům účty 364, 365, 366, 367, 368	042		
C.I.9.2.	Dohadné účty pasivní účty 389	043		
C.I.9.3.	Jiné závazky účty 372, 373, 377, 379, 474, 479	044	43 980	59 484
C.II.	Krátkodobé závazky C.II.1.+...+C.II.x.	045	742 268	1 154 817

Označ.	P A S I V A	číslo řádku	Běžné účetní období	Minulé období
			Netto	Netto
C.II.1.	Vydané dluhopisy C.II.1.1.+...+C.II.1.2.	046		
C.II.1.1.	Výměnitelné dluhopisy účty 241	047		
C.II.1.2.	Ostatní dluhopisy účty 241	048		
C.II.2.	Závazky k úvěrovým institucím účty 221, 231, 232	049	500 318	489 849
C.II.3.	Krátkodobé přijaté zálohy účty 324	050	0	213 305
C.II.4.	Závazky z obchodních vztahů účty 321, 325	051	70 729	126 204
C.II.5.	Krátkodobé směnky k úhradě účty 322	052		
C.II.6.	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba účty 361	053	150 959	244 380
C.II.7.	Závazky - podstatný vliv účty 362	054		
C.II.8.	Závazky ostatní C.II.8.1.+...+C.II.8.7.	055	20 262	81 079
C.II.8.1.	Závazky ke společníkům účty 364, 365, 366, 367, 368	056	9	126
C.II.8.2.	Krátkodobé finanční výpomoci účty 249	057		
C.II.8.3.	Závazky k zaměstnancům účty 331, 333	058	8 308	7 975
C.II.8.4.	Závazky ze sociálního zabezpečení a zdravotního pojištění účty 336	059	4 751	4 624
C.II.8.5.	Stát - daňové závazky a dotace účty 341, 342, 343, 345, 346, 347	060	6 271	42 701
C.II.8.6.	Dohadné účty pasivní účty 389	061	243	428
C.II.8.7.	Jiné závazky účty 372, 373, 377, 379	062	680	25 225
C.III.	Časové rozlišení pasiv C.III.1.+...+C.III.x.	063		
C.III.1.	Výdaje příštích období účty 383	064		
C.III.2.	Výnosy příštích období účty 384	065		
D.	Časové rozlišení pasiv D.1.+...+D.x.	066	244 675	3 552
D.1.	Výdaje příštích období účty 383	067	4 136	3 552
D.2.	Výnosy příštích období účty 384	068	240 539	0

APPENDIX 4: INCOME STATEMENT 2021

Označ.	VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY	číslo řádku	Skutečnost v účetním období	
			sledovaném	minulém
I.	Tržby z prodeje výrobků a služeb účty 601, 602	001	965 983	773 112
II.	Tržby za prodej zboží účty 604	002	486 473	302 868
A.	Výkonová spotřeba A.1.+...+A.x. účty 504	003	1 191 711	894 930
A.1.	Náklady vynaložené na prodané zboží účty 504	004	398 694	242 796
A.2.	Spotřeba materiálu a energie účty 501, 502, 503	005	502 718	446 438
A.3.	Služby účty 511, 512, 513, 518	006	290 299	205 696
B.	Změna stavu zásob vlastní činnosti (+/-) účty 581, 582, 583, 584	007	42 552	-6 271
C.	Aktivace (-) účty 585, 586, 587, 588	008	-55 578	-74 370
D.	Osobní náklady D.1.+...+D.x. účty 521, 522, 523	009	170 084	154 302
D.1.	Mzdové náklady účty 521, 522, 523	010	125 827	114 564
D.2.	Náklady na sociální zabezpečení, zdravotní pojištění a ostatní náklady D.2.1.+D.2.2. účty 524, 525, 526	011	44 257	39 738
D.2.1.	Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění účty 524, 525, 526	012	41 685	38 124
D.2.2.	Ostatní náklady účty 527, 528	013	2 572	1 614
E.	Úprava hodnot v provozní oblasti E.1.+...+E.x. účty 551, 557	014	83 739	53 309
E.1.	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku E.1.1.+E.1.2. účty 551, 557	015	82 854	69 294
E.1.1.	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku - trvalé účty 551, 557	016	82 854	69 294
E.1.2.	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku - dočasné účty 559	017		
E.2.	Úpravy hodnot zásob účty 559	018		
E.3.	Úpravy hodnot pohledávek účty 558, 559	019	885	-15 985
III.	Ostatní provozní výnosy III.1.+...+III.x. účty 641	020	34 443	52 119
III.1.	Tržby z prodaného dlouhodobého majetku účty 641	021	4 597	21 577
III.2.	Tržby z prodaného materiálu účty 642	022	1 002	823
III.3.	Jiné provozní výnosy účty 644, 646, 647, 648, 649	023	28 844	29 719
F.	Ostatní provozní náklady F.1.+...+F.x. účty 541	024	6 988	54 818
F.1.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku účty 541	025	2 209	18 182
F.2.	Prodaný materiál účty 542	026	567	271
F.3.	Daně a poplatky účty 531, 532, 538	027	717	625
F.4.	Rezervy v provozní oblasti a komplexní náklady příštích období účty 552, 554, 555	028		
F.5.	Jiné provozní náklady účty 543, 544, 545, 546, 547, 548, 549, 597	029	3 495	35 740
*	* Provozní výsledek hospodaření (+/-) I.+II.+...+III.+...+F. účty 543, 544, 545, 546, 547, 548, 549, 597	030	47 403	51 381
M.	Výnosy z dlouhodobého finančního majetku - podíly M.1.+...+M.x. účty 661, 665	031		
M.1.	Výnosy z podílů - ovládaná nebo ovládající osoba účty 661, 665	032		
M.2.	Ostatní výnosy z podílů účty 661, 665	033		
G.	Náklady vynaložené na prodané podíly účty 561	034		
V.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku V.1.+...+V.x. účty 661, 665	035	4 635	10 220
V.1.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku - ovládaná nebo ovládající osoba účty 661, 665	036	4 635	10 000
V.2.	Ostatní výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku účty 661, 665	037	0	220

Označ.	VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY	číslo řádku	Skutečnost v účetním období	
			sledovaném	minulém
H.	Náklady související s ostatním dlouhodobým finančním majetkem účty 561, 566	038	0	80
VI.	Výnosové úroky a podobné výnosy VI.1.+...+VI.x. účty 662, 665	039	1 326	1 270
VI.1.	Výnosové úroky a podobné výnosy - ovládaná nebo ovládající osoba účty 662, 665	040	1 103	1 075
VI.2.	Ostatní výnosové úroky a podobné výnosy účty 662, 665	041	223	195
I.	Úpravy hodnot a rezervy ve finanční oblasti účty 574, 579	042		
J.	Nákladové úroky a podobné náklady J.1.+...+J.x. účty 562	043	19 506	28 059
J.1.	Nákladové úroky a podobné náklady - ovládaná nebo ovládající osoba účty 562	044	1 093	17 644
J.2.	Ostatní nákladové úroky a podobné náklady účty 562	045	18 413	10 415
VII.	Ostatní finanční výnosy účty 661, 663, 664, 666, 667, 668, 669, 698	046	58 847	48 498
K.	Ostatní finanční náklady účty 561, 563, 564, 565, 566, 567, 568, 569, 588	047	24 520	57 934
*	Finanční výsledek hospodaření (+/-) M.+V.+VI.+VII.-G.-H.-I.-J.-K. účty 561, 563, 564, 565, 566, 567, 568, 569, 588	048	20 782	-26 085
**	Výsledek hospodaření před zdaněním (+/-) *	049	68 185	25 296
L.	Daň z příjmů L.1.+...+L.x. účty 581, 593, 595, 599	050	12 083	3 452
L.1.	Daň z příjmů splatná účty 581, 593, 595, 599	051	9 240	1 094
L.2.	Daň z příjmů odložená (+/-) účty 592	052	2 843	2 358
**	Výsledek hospodaření po zdanění (+/-) ** - L. účty 592	053	56 102	21 844
M.	Převod podílu na výsledek hospodaření společníkům (+/-) účty 596	054		
***	Výsledek hospodaření za účetní období (+/-) ** - M. účty 596	055	56 102	21 844
*	Čistý obrát za účetní období = I. + II. + III. + IV. + V. + VI. + VII. I.+II.+...+III.+...+V.+VI.+VII. účty 543, 544, 545, 546, 547, 548, 549, 597	056	1 551 707	1 188 087

APPENDIX 5: BALANCE SHEET 2022

Označ.	AKTIVA	číslo řádku	Běžné účetní období			Minulé období
			Brutto	Korekce	Netto	Netto
	AKTIVA CELKEM A.+B.+C.+D.	001	2 107 188	-363 467	1 743 721	1 549 471
A.	Pohledávky za upsání základní kapitál účty 353	002				
B.	Stálá aktiva B.I.+...+B.IV.	003	1 187 605	-360 984	826 621	776 970
B.I.	Dlouhodobý nehmotný majetek B.I.1.+...+B.I.4.	004	145 282	-68 155	77 127	87 673
B.I.1.	Nehmotné výsledky vývoje účty 012, (-)072, (-)091AÚ	005	87 095	-44 158	42 937	52 017
B.I.2.	Ocenitelná práva B.I.2.1.+B.I.2.2.	006	54 958	-23 997	30 961	29 436
B.I.2.1.	Software účty 013, (-)073, (-)091AÚ	007	54 649	-23 733	30 916	29 374
B.I.2.2.	Ostatní ocenitelná práva účty 014, (-)074, (-)091AÚ	008	309	-264	45	62
B.I.3.	Goodwill účty 015, (-)075, (-)091AÚ	009				
B.I.4.	Ostatní dlouhodobý nehmotný majetek účty 019, (-)079, (-)091AÚ	010				
B.I.5.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek a nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek B.I.5.1.+B.I.5.2.	011	3 229		3 229	6 220
B.I.5.1.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek účty 051, (-)095AÚ	012				
B.I.5.2.	Nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek účty 041, (-)093	013	3 229		3 229	6 220
B.II.	Dlouhodobý hmotný majetek B.II.1.+...+B.II.4.	014	511 821	-292 829	218 992	212 820
B.II.1.	Pozemky a stavby B.II.1.1.+B.II.1.2.	015	27 315	-6 488	20 827	17 566
B.II.1.1.	Pozemky účty 031, (-)092AÚ	016				
B.II.1.2.	Stavby účty 021, (-)081, (-)092AÚ	017	27 315	-6 488	20 827	17 566
B.II.2.	Hmotné movité věci a jejich soubory účty 022, (-)082, (-)092AÚ	018	484 506	-286 341	198 165	195 043
B.II.3.	Oceňovací rozdíl k nabytému majetku účty 097, (-)098	019				
B.II.4.	Ostatní dlouhodobý hmotný majetek B.II.4.1.+...+B.II.4.3.	020				
B.II.4.1.	Pěstelské celky trvalých porostů účty 025, (-)085, (-)092AÚ	021				
B.II.4.2.	Dospělá zvířata a jejich skupiny účty 026, (-)086, (-)092AÚ	022				
B.II.4.3.	Jiný dlouhodobý hmotný majetek účty 029, 032, (-)089, (-)092AÚ	023				
B.II.5.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek a nedokončený dlouhodobý hmotný majetek B.II.5.1.+B.II.5.2.	024	0		0	211
B.II.5.1.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek účty 052, (-)095AÚ	025	0		0	167
B.II.5.2.	Nedokončený dlouhodobý hmotný majetek účty 042, (-)094	026	0		0	44
B.III.	Dlouhodobý finanční majetek B.III.1.+...+B.III.7.	027	530 502		530 502	476 477
B.III.1.	Podíly - ovládaná nebo ovládající osoba účty 043, 061, (-)096AÚ	028	530 502		530 502	476 477
B.III.2.	Zápůjčky a úvěry - ovládaná nebo ovládající osoba účty 066, (-)096AÚ	029				
B.III.3.	Podíly - podstatný vliv účty 043, 062, (-)096AÚ	030				
B.III.4.	Zápůjčky a úvěry - podstatný vliv účty 067, (-)096AÚ	031				
B.III.5.	Ostatní dlouhodobé cenné papíry a podíly účty 043, 063, 065, (-)096AÚ	032				
B.III.6.	Zápůjčky a úvěry - ostatní účty 068, (-)096AÚ	033				
B.III.7.	Ostatní dlouhodobý finanční majetek B.III.7.1.+B.III.7.2.	034				
B.III.7.1.	Jiný dlouhodobý finanční majetek účty 043, 069, (-)096AÚ	035				
B.III.7.2.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý finanční majetek účty 053, (-)095AÚ	036				
C.	Oběžná aktiva C.I.+C.II.+C.III.+C.IV.	037	881 250	-2 483	878 767	731 741
C.I.	Zásoby C.I.1.+...+C.I.4.	038	774 820		774 820	585 535
C.I.1.	Materiál účty 111, 112, 119, (-)191	039	321 287		321 287	179 682
C.I.2.	Nedokončená výroba a polotovary účty 121, 122, (-)192, (-)193	040	355 143		355 143	257 108
C.I.3.	Výrobky a zboží C.I.3.1.+C.I.3.2.	041	84 841		84 841	142 552

Označ.	AKTIVA	Číslo řádku	Běžné účetní období			Minulé období
			Brutto	Korekce	Netto	Netto
C.I.3.1.	Výrobky účty 123, (-)194	042	49 776		49 776	40 463
C.I.3.2.	Zboží účty 131, 132, 139, (-)196	043	35 065		35 065	102 089
C.I.4.	Mladá a ostatní zvířata a jejich skupiny účty 124, (-)195	044				
C.I.5.	Poskytnuté zálohy na zásoby účty 151, 152, 153, (-)197, (-)198, (-)199	045	13 549		13 549	6 193
C.II.	Pohledávky C.II.1+C.II.2+C.II.3.	046	77 095	-2 483	74 612	111 821
C.II.1.	Dlouhodobé pohledávky C.II.1.1.+...+C.II.1.x.	047	733		733	851
C.II.1.1.	Pohledávky z obchodních vztahů účty 311AÚ, 313AÚ, 315AÚ, (-)391AÚ	048				
C.II.1.2.	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba účty 351AÚ, (-)391AÚ	049				
C.II.1.3.	Pohledávky - podstatný vliv účty 352AÚ, (-)391AÚ	050				
C.II.1.4.	Odložená daňová pohledávka účty 481	051				
C.II.1.5.	Pohledávky - ostatní C.II.1.5.1.+...+C.II.1.5.4.	052	733		733	851
C.II.1.5.1	Pohledávky za společníky účty 354AÚ, 355AÚ, 358AÚ, (-)391AÚ	053				
C.II.1.5.2	Dlouhodobé poskytnuté zálohy účty 314AÚ, (-)391AÚ	054				
C.II.1.5.3	Dohadné účty aktivní účty 388	055				
C.II.1.5.4	Jiné pohledávky účty 335, 371, 373, 374, 375, 376, 378, (-)391AÚ	056	733		733	851
C.II.2.	Krátkodobé pohledávky C.II.2.1.+...+C.II.2.x.	057	76 362	-2 483	73 879	110 970
C.II.2.1.	Pohledávky z obchodních vztahů účty 311AÚ, 313AÚ, 315AÚ, (-)391AÚ	058	33 999	-2 383	31 616	42 534
C.II.2.2.	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba účty 351AÚ, (-)391AÚ	059	24 372		24 372	47 052
C.II.2.3.	Pohledávky - podstatný vliv účty 352AÚ, (-)391AÚ	060				
C.II.2.4.	Pohledávky - ostatní C.II.2.4.1.+...+C.II.2.4.6.	061	17 991	-100	17 891	21 384
C.II.2.4.1	Pohledávky za společníky účty 354AÚ, 355AÚ, 358AÚ, (-)391AÚ	062				
C.II.2.4.2	Sociální zabezpečení a zdravotní pojištění účty 336, (-)391AÚ	063				
C.II.2.4.3	Stát - daňové pohledávky účty 341, 342, 343, 345, (-)391AÚ	064	13 643		13 643	19 856
C.II.2.4.4	Krátkodobé poskytnuté zálohy účty 314AÚ, (-)391AÚ	065				
C.II.2.4.5	Dohadné účty aktivní účty 388	066				
C.II.2.4.6	Jiné pohledávky účty 335, 371, 373, 374, 375, 376, 378, (-)391AÚ	067	4 348	-100	4 248	1 528
C.II.3.	Časové rozlišení aktiv C.II.3.1.+...+C.II.3.x.	068				
C.II.3.1.	Náklady příštích období účty 381	069				
C.II.3.2.	Komplexní náklady příštích období účty 382	070				
C.II.3.3.	Příjmy příštích období účty 385	071				
C.III.	Krátkodobý finanční majetek C.III.1.+...+C.III.x.	072				
C.III.1.	Podíly - ovládaná nebo ovládající osoba účty 254, 259, (-)291AÚ	073				
C.III.2.	Ostatní krátkodobý finanční majetek účty 251, 253, 256, 257, 259, (-)291AÚ	074				
C.IV.	Peněžní prostředky C.IV.1.+...+C.IV.x.	075	29 335		29 335	34 385
C.IV.1.	Peněžní prostředky v pokladně účty 211, 213, 261	076	513		513	1 083
C.IV.2.	Peněžní prostředky na účtech účty 221, 261	077	28 822		28 822	33 302
D.	Časové rozlišení aktiv D.1.+...+D.x.	078	38 333		38 333	40 760
D.1.	Náklady příštích období účty 381	079	36 013		36 013	40 085
D.2.	Komplexní náklady příštích období účty 382	080				
D.3.	Příjmy příštích období účty 385	081	2 320		2 320	675

Označ.	PASIVA	číslo řádku	Běžné účetní období	Minulé období
			Netto	Netto
	PASIVA CELKEM	A.+B.+C.+D.	1 743 721	1 549 471
A.	Vlastní kapitál	A.1.+A.2.+A.3.+A.4.+A.5.	515 170	475 554
A.I.	Základní kapitál	A.I.1.+...+A.I.x	240 000	240 000
A.I.1.	Základní kapitál	účty 411 nebo 491	240 000	240 000
A.I.2.	Mastní podíly (-)	účty (j)252		
A.I.3.	Změny základního kapitálu	účty (+/-)419		
A.II.	Ážio a kapitálové fondy	A.II.1.+...+A.II.x	10 726	6 698
A.II.1.	Ážio	účty 412		
A.II.2.	Kapitálové fondy	A.II.2.1.+...+A.II.2.5.	10 726	6 698
A.II.2.1.	Ostatní kapitálové fondy	účty 413		
A.II.2.2.	Oceňovací rozdíly z přecenění majetku a závazků (+/-)	účty (+/-)414	10 726	6 698
A.II.2.3.	Oceňovací rozdíly z přecenění při přeměnách obchodních korporací (+/-)	účty (+/-)418		
A.II.2.4.	Rozdíly z přeměn obchodních korporací (+/-)	účty 417		
A.II.2.5.	Rozdíly z ocenění při přeměnách obchodních korporací (+/-)	účty 416		
A.III.	Fondy ze zisku	A.III.1.+...+A.III.x	950	0
A.III.1.	Ostatní rezervní fond	účty 421, 422		
A.III.2.	Statutární a ostatní fondy	účty 423, 427	950	0
A.IV.	Výsledek hospodaření minulých let (+/-)	A.IV.1.+...+A.IV.x	227 631	172 754
A.IV.1.	Nerozdělený zisk nebo neuhrazená ztráta minulých let (+/-)	účty 428, 429	227 631	172 754
A.IV.2.	Jiný výsledek hospodaření minulých let (+/-)	účty 428		
A.V.	Výsledek hospodaření běžného účetního období (+/-)	Aktiva - A.1.-A.II.-A.III.-A.IV.-B.-C.-D.-A.VI	35 863	56 102
A.VI.	Rozhodnuto o zůstkové výplatě podílu na zisku (-)	účty 432		
B.+C.	Cizí zdroje	B.+C.	857 399	829 242
B.	Rezervy	B.1.+...+B.x		
B.1.	Rezerva na důchody a podobné závazky	účty 452		
B.2.	Rezerva na daň z příjmů	účty 453		
B.3.	Rezervy podle zvláštních právních předpisů	účty 451		
B.4.	Ostatní rezervy	účty 459		
C.	Závazky	C.1.+C.2.+C.3.	857 399	829 242
C.I.	Dlouhodobé závazky	C.I.1.+...+C.I.x	261 040	86 974
C.I.1.	Vydané dluhopisy	C.I.1.1.+C.I.1.2.		
C.I.1.1.	Výměnitelné dluhopisy	účty 473		
C.I.1.2.	Ostatní dluhopisy	účty 473		
C.I.2.	Závazky k úvěrovým institucím	účty 461	221 686	20 882
C.I.3.	Dlouhodobé přijaté zálohy	účty 475		
C.I.4.	Závazky z obchodních vztahů	účty 479		
C.I.5.	Dlouhodobé směnky k úhradě	účty 478		
C.I.6.	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	účty 471		
C.I.7.	Závazky - podstatný vliv	účty 472		
C.I.8.	Odložený daňový závazek	účty 481	19 638	22 112
C.I.9.	Závazky - ostatní	C.I.9.1.+...+C.I.9.3.	19 716	43 980
C.I.9.1.	Závazky ke společníkům	účty 364, 365, 366, 367, 368		
C.I.9.2.	Dohadné účty pasivní	účty 389		
C.I.9.3.	Jiné závazky	účty 372, 373, 377, 379, 474, 479	19 716	43 980
C.II.	Krátkodobé závazky	C.II.1.+...+C.II.x	596 359	742 268

Označ.	PASIVA	číslo řádku	Běžné účetní období	Minulé období
			Netto	Netto
C.II.1.	Vydané dluhopisy	C.II.1.1.+C.II.1.2.		
C.II.1.1.	Výměnitelné dluhopisy	účty 241		
C.II.1.2.	Ostatní dluhopisy	účty 241		
C.II.2.	Závazky k úvěrovým institucím	účty 221, 231, 232	385 704	500 318
C.II.3.	Krátkodobé přijaté zálohy	účty 324		
C.II.4.	Závazky z obchodních vztahů	účty 321, 325	139 601	70 729
C.II.5.	Krátkodobé směnky k úhradě	účty 322		
C.II.6.	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	účty 361	55 474	150 959
C.II.7.	Závazky - podstatný vliv	účty 362		
C.II.8.	Závazky ostatní	C.II.8.1.+...+C.II.8.7.	15 580	20 262
C.II.8.1.	Závazky ke společníkům	účty 364, 365, 366, 367, 368	11	9
C.II.8.2.	Krátkodobé finanční výpomoci	účty 249		
C.II.8.3.	Závazky k zaměstnancům	účty 331, 333	8 701	8 308
C.II.8.4.	Závazky ze sociálního zabezpečení a zdravotního pojištění	účty 336	4 685	4 751
C.II.8.5.	Stát - daňové závazky a dotace	účty 341, 342, 343, 345, 346, 347	1 551	6 271
C.II.8.6.	Dohadné účty pasivní	účty 389	250	243
C.II.8.7.	Jiné závazky	účty 372, 373, 377, 379	382	680
C.III.	Časové rozlišení pasiv	C.III.1.+...+C.III.x		
C.III.1.	Výdaje příštích období	účty 383		
C.III.2.	Výnosy příštích období	účty 384		
D.	Časové rozlišení pasiv	D.1.+...+D.x	371 152	244 675
D.1.	Výdaje příštích období	účty 383	8 047	4 136
D.2.	Výnosy příštích období	účty 384	363 105	240 539

APPENDIX 6: INCOME STATEMENT 2022

Označ.	VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY	číslo řádku	Skutečnost v účetním období	
			sledovaném	minulém
I.	Tržby z prodeje výrobků a služeb účty 601, 602	001	847 156	965 983
II.	Tržby za prodej zboží účty 604	002	290 061	486 473
A.	Výkonová spotřeba A.1.+...+A.x	003	995 844	1 191 711
A.1.	Náklady vynaložené na prodané zboží účty 504	004	220 653	398 694
A.2.	Spotřeba materiálu a energie účty 501, 502, 503	005	531 745	502 718
A.3.	Služby účty 511, 512, 513, 516	006	243 446	290 299
B.	Změna stavu zásob vlastní činnosti (+/-) účty 581, 582, 583, 584	007	-107 348	42 552
C.	Aktivace (-) účty 585, 586, 587, 588	008	-58 427	-55 578
D.	Osobní náklady D.1.+...+D.x	009	177 991	170 084
D.1.	Mzdové náklady účty 521, 522, 523	010	131 613	125 827
D.2.	Náklady na sociální zabezpečení, zdravotní pojištění a ostatní náklady D.2.1.+D.2.2.	011	46 378	44 257
D.2.1.	Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění účty 524, 525, 526	012	43 586	41 685
D.2.2.	Ostatní náklady účty 527, 528	013	2 792	2 572
E.	Úprava hodnot v provozní oblasti E.1.+...+E.x	014	85 155	83 739
E.1.	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku E.1.1.+E.1.2.	015	85 062	82 854
E.1.1.	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku - trvalé účty 551, 557	016	85 062	82 854
E.1.2.	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku - dočasné účty 558	017		
E.2.	Úpravy hodnot zásob účty 559	018		
E.3.	Úpravy hodnot pohledávek účty 558, 559	019	93	885
III.	Ostatní provozní výnosy III.1.+...+III.x	020	33 115	34 443
III.1.	Tržby z prodaného dlouhodobého majetku účty 641	021	9 178	4 597
III.2.	Tržby z prodaného materiálu účty 642	022	1 233	1 002
III.3.	Jiné provozní výnosy účty 644, 646, 647, 648, 697	023	22 704	28 844
F.	Ostatní provozní náklady F.1.+...+F.x	024	18 767	6 988
F.1.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku účty 541	025	9 892	2 209
F.2.	Prodaný materiál účty 542	026	542	567
F.3.	Daně a poplatky účty 531, 532, 538	027	575	717
F.4.	Rezervy v provozní oblasti a komplexní náklady příštích období účty 552, 554, 555	028		
F.5.	Jiné provozní náklady účty 543, 544, 545, 546, 547, 548, 549, 597	029	7 758	3 495
*	* Provozní výsledek hospodaření (+/-) I.+II.+III.+IV.+V.+VI.+VII.+VIII.+IX.+X.	030	58 350	47 403
IV.	Výnosy z dlouhodobého finančního majetku - podíly IV.1.+...+IV.x	031		
IV.1.	Výnosy z podílů - ovládaná nebo ovládaná osoba účty 661, 665	032		
IV.2.	Ostatní výnosy z podílů účty 661, 665	033		
G.	Náklady vynaložené na prodané podíly účty 561	034		
V.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku V.1.+...+V.x	035	0	4 635
V.1.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku - ovládaná nebo ovládaná osoba účty 661, 665	036	0	4 635
V.2.	Ostatní výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku účty 661, 665	037		

Označ.	VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY	číslo řádku	Skutečnost v účetním období	
			sledovaném	minulém
H.	Náklady související s ostatním dlouhodobým finančním majetkem účty 561, 566	038		
VI.	Výnosové úroky a podobné výnosy VI.1.+...+VI.x	039	1 987	1 326
VI.1.	Výnosové úroky a podobné výnosy - ovládaná nebo ovládaná osoba účty 662, 665	040	1 949	1 103
VI.2.	Ostatní výnosové úroky a podobné výnosy účty 662, 665	041	38	223
I.	Úpravy hodnot a rezervy ve finanční oblasti účty 574, 579	042		
J.	Nákladové úroky a podobné náklady J.1.+...+J.x	043	18 340	19 506
J.1.	Nákladové úroky a podobné náklady - ovládaná nebo ovládaná osoba účty 562	044	1 221	1 093
J.2.	Ostatní nákladové úroky a podobné náklady účty 562	045	17 119	18 413
VIII.	Ostatní finanční výnosy účty 661, 663, 664, 666, 667, 668, 669, 698	046	31 139	58 847
K.	Ostatní finanční náklady účty 561, 563, 564, 565, 566, 567, 568, 569, 598	047	29 059	24 520
*	Finanční výsledek hospodaření (+/-) IV.+V.+VI.+VII.+VIII.+IX.+X.-I.-J.-K.	048	-14 273	20 782
**	Výsledek hospodaření před zdaněním (+/-) *	049	44 077	68 185
L.	Daň z příjmů L.1.+...+L.x	050	8 214	12 083
L.1.	Daň z příjmů splatná účty 591, 593, 595, 599	051	10 688	9 240
L.2.	Daň z příjmů odložená (+/-) účty 592	052	-2 474	2 843
**	Výsledek hospodaření po zdanění (+/-) ** - L.	053	35 863	56 102
M.	Převod podílu na výsledek hospodaření společníkům (+/-) účty 596	054		
***	Výsledek hospodaření za účetní období (+/-) ** - M.	055	35 863	56 102
*	Čistý obrát za účetní období = I. + II. + III. + IV. + V. + VI. + VII.	056	1 203 458	1 551 707

APPENDIX 7: BALANCE SHEET 2023

Označ.	AKTIVA	číslo řádku	Běžné účetní období			Minulé období
			Brutto	Korekce	Netto	Netto
	AKTIVA CELKEM A.+B.+C.+D.	001	2 218 052	-430 709	1 787 343	1 743 721
A.	Pohledávky za upsaný základní kapitál účty 353	002				
B.	Stálá aktiva B.I.+...+B.IV.	003	1 317 685	-427 150	890 535	826 621
B.I.	Dlouhodobý nehmotný majetek B.I.1.+...+B.I.4.	004	155 408	-90 635	64 773	77 127
B.I.1.	Nehmotné výsledky vývoje účty 012, (-)072, (-)091AÚ	005	96 063	-61 065	34 998	42 937
B.I.2.	Ocenitelná práva B.I.2.1.+B.I.2.2.	006	57 187	-29 570	27 617	30 961
B.I.2.1.	Software účty 013, (-)073, (-)091AÚ	007	56 878	-29 291	27 587	30 916
B.I.2.2.	Ostatní ocenitelná práva účty 014, (-)074, (-)091AÚ	008	309	-279	30	45
B.I.3.	Goodwill účty 015, (-)075, (-)091AÚ	009				
B.I.4.	Ostatní dlouhodobý nehmotný majetek účty 019, (-)079, (-)091AÚ	010				
B.I.5.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek a nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek B.I.5.1.+B.I.5.2.	011	2 158		2 158	3 229
B.I.5.1.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý nehmotný majetek účty 051, (-)095AÚ	012				
B.I.5.2.	Nedokončený dlouhodobý nehmotný majetek účty 041, (-)093	013	2 158		2 158	3 229
B.II.	Dlouhodobý hmotný majetek B.II.1.+...+B.II.4.	014	525 157	-336 515	188 642	218 992
B.II.1.	Pozemky a stavby B.II.1.1.+B.II.1.2.	015	25 709	-6 124	19 585	20 827
B.II.1.1.	Pozemky účty 031, (-)092AÚ	016				
B.II.1.2.	Stavby účty 021, (-)081, (-)092AÚ	017	25 709	-6 124	19 585	20 827
B.II.2.	Hmotné movité věci a jejich soubory účty 022, (-)082, (-)092AÚ	018	499 436	-330 391	169 045	198 165
B.II.3.	Oceňovací rozdíl k nabytému majetku účty 097, (-)098	019				
B.II.4.	Ostatní dlouhodobý hmotný majetek B.II.4.1.+...+B.II.4.4.	020				
B.II.4.1.	Pěstelské celky trvalých porostů účty 025, (-)085, (-)092AÚ	021				
B.II.4.2.	Dospělá zvířata a jejich skupiny účty 026, (-)086, (-)092AÚ	022				
B.II.4.3.	Jiný dlouhodobý hmotný majetek účty 029, 032, (-)089, (-)092AÚ	023				
B.II.5.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek a nedokončený dlouhodobý hmotný majetek B.II.5.1.+B.II.5.2.	024	12		12	0
B.II.5.1.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý hmotný majetek účty 052, (-)095AÚ	025				
B.II.5.2.	Nedokončený dlouhodobý hmotný majetek účty 042, (-)094	026	12		12	0
B.III.	Dlouhodobý finanční majetek B.III.1.+...+B.III.7.	027	637 120		637 120	530 502
B.III.1.	Podíly - ovládaná nebo ovládající osoba účty 043, 061, (-)096AÚ	028	637 120		637 120	530 502
B.III.2.	Zápůjčky a úvěry - ovládaná nebo ovládající osoba účty 065, (-)096AÚ	029				
B.III.3.	Podíly - podstatný vliv účty 043, 062, (-)096AÚ	030				
B.III.4.	Zápůjčky a úvěry - podstatný vliv účty 067, (-)096AÚ	031				
B.III.5.	Ostatní dlouhodobé cenné papíry a podíly účty 043, 063, 065, (-)096AÚ	032				
B.III.6.	Zápůjčky a úvěry - ostatní účty 068, (-)096AÚ	033				
B.III.7.	Ostatní dlouhodobý finanční majetek B.III.7.1.+B.III.7.2.	034				
B.III.7.1.	Jiný dlouhodobý finanční majetek účty 043, 069, (-)096AÚ	035				
B.III.7.2.	Poskytnuté zálohy na dlouhodobý finanční majetek účty 053, (-)095AÚ	036				
C.	Oběžná aktiva C.I.+C.II.+C.III.+C.IV.	037	868 328	-3 559	864 769	878 767
C.I.	Zásoby C.I.1.+...+C.I.4.	038	716 402		716 402	774 820
C.I.1.	Materiál účty 111, 112, 119, (-)191	039	292 919		292 919	321 287
C.I.2.	Nedokončená výroba a polotovary účty 121, 122, (-)192, (-)193	040	332 969		332 969	355 143
C.I.3.	Výrobky a zboží C.I.3.1.+C.I.3.2.	041	77 875		77 875	84 841

Označ.	AKTIVA	číslo řádku	Běžné účetní období			Minulé období
			Brutto	Korekce	Netto	Netto
C.I.3.1.	Výrobky účty 123, (-)194	042	31 623		31 623	49 776
C.I.3.2.	Zboží účty 131, 132, 139, (-)196	043	46 252		46 252	35 065
C.I.4.	Mladá a ostatní zvířata a jejich skupiny účty 124, (-)195	044				
C.I.5.	Poskytnuté zálohy na zásoby účty 151, 152, 153, (-)197, (-)198, (-)199	045	12 639		12 639	13 549
C.II.	Pohledávky C.II.1+C.II.2.+C.II.3.	046	92 465	-3 559	88 906	74 612
C.II.1.	Dlouhodobé pohledávky C.II.1.1.+...+C.II.1.x	047	740		740	733
C.II.1.1.	Pohledávky z obchodních vztahů účty 311AÚ, 313AÚ, 315AÚ, (-)391AÚ	048				
C.II.1.2.	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba účty 351AÚ, (-)391AÚ	049				
C.II.1.3.	Pohledávky - podstatný vliv účty 352AÚ, (-)391AÚ	050				
C.II.1.4.	Odložená daňová pohledávka účty 481	051				
C.II.1.5.	Pohledávky - ostatní C.II.1.5.1.+...+C.II.1.5.4.	052	740		740	733
C.II.1.5.1.	Pohledávky za společníky účty 354AÚ, 355AÚ, 358AÚ, (-)391AÚ	053				
C.II.1.5.2.	Dlouhodobé poskytnuté zálohy účty 314AÚ, (-)391AÚ	054				
C.II.1.5.3.	Dohadné účty aktivní účty 388	055				
C.II.1.5.4.	Jiné pohledávky účty 335, 371, 373, 374, 375, 376, 378, (-)391AÚ	056	740		740	733
C.II.2.	Krátkodobé pohledávky C.II.2.1.+...+C.II.2.x	057	91 725	-3 559	88 166	73 879
C.II.2.1.	Pohledávky z obchodních vztahů účty 311AÚ, 313AÚ, 315AÚ, (-)391AÚ	058	29 465	-3 559	25 906	31 616
C.II.2.2.	Pohledávky - ovládaná nebo ovládající osoba účty 351AÚ, (-)391AÚ	059	29 437		29 437	24 372
C.II.2.3.	Pohledávky - podstatný vliv účty 352AÚ, (-)391AÚ	060				
C.II.2.4.	Pohledávky - ostatní C.II.2.4.1.+...+C.II.2.4.6.	061	32 823		32 823	17 891
C.II.2.4.1.	Pohledávky za společníky účty 354AÚ, 355AÚ, 358AÚ, (-)391AÚ	062				
C.II.2.4.2.	Sociální zabezpečení a zdravotní pojištění účty 336, (-)391AÚ	063				
C.II.2.4.3.	Stát - daňové pohledávky účty 341, 342, 343, 345, (-)391AÚ	064	24 915		24 915	13 643
C.II.2.4.4.	Krátkodobé poskytnuté zálohy účty 314AÚ, (-)391AÚ	065				
C.II.2.4.5.	Dohadné účty aktivní účty 388	066	1 344		1 344	0
C.II.2.4.6.	Jiné pohledávky účty 335, 371, 373, 374, 375, 376, 378, (-)391AÚ	067	6 564		6 564	4 248
C.II.3.	Časové rozlišení aktiv C.II.3.1.+...+C.II.3.x	068				
C.II.3.1.	Náklady příštích období účty 381	069				
C.II.3.2.	Komplexní náklady příštích období účty 382	070				
C.II.3.3.	Příjmy příštích období účty 385	071				
C.III.	Krátkodobý finanční majetek C.III.1.+...+C.III.x	072				
C.III.1.	Podíly - ovládaná nebo ovládající osoba účty 254, 259, (-)291AÚ	073				
C.III.2.	Ostatní krátkodobý finanční majetek účty 251, 253, 256, 257, 259, (-)291AÚ	074				
C.IV.	Peněžní prostředky C.IV.1.+...+C.IV.x	075	59 461		59 461	29 335
C.IV.1.	Peněžní prostředky v pokladně účty 211, 213, 261	076	368		368	513
C.IV.2.	Peněžní prostředky na účtech účty 221, 261	077	59 093		59 093	28 822
D.	Časové rozlišení aktiv D.1.+...+D.x	078	32 039		32 039	38 333
D.1.	Náklady příštích období účty 381	079	31 098		31 098	36 013
D.2.	Komplexní náklady příštích období účty 382	080				
D.3.	Příjmy příštích období účty 385	081	941		941	2 320

Označ.	P A S I V A	číslo řádku	Běžné účetní období	Minulé období
			Netto	Netto
	PASIVA CELKEM	A.+B.+C.+D.	1 787 343	1 743 721
A	Vlastní kapitál	A.I.+A.II.+A.III.+A.IV.+A.V.+A.VI.	627 953	515 170
A.I.	Základní kapitál	A.I.1.+...+A.I.x	240 000	240 000
A.I.1.	Základní kapitál	účty 411 nebo 491	240 000	240 000
A.I.2.	Vlastní podíly (-)	účty (-)252		
A.I.3.	Změny základního kapitálu	účty (+/-)419		
A.II.	Ážio a kapitálové fondy	A.II.1.+...+A.II.x	77 638	10 726
A.II.1.	Ážio	účty 412		
A.II.2.	Kapitálové fondy	A.II.2.1.+...+A.II.2.5.	77 638	10 726
A.II.2.1.	Ostatní kapitálové fondy	účty 413	31 093	0
A.II.2.2.	Oceňovací rozdíly z přecenění majetku a závazků (+/-)	účty (+/-)414	46 545	10 726
A.II.2.3.	Oceňovací rozdíly z přecenění při přeměnách obchodních korporací (+/-)	účty (+/-)418		
A.II.2.4.	Rozdíly z přeměn obchodních korporací (+/-)	účty 417		
A.II.2.5.	Rozdíly z ocenění při přeměnách obchodních korporací (+/-)	účty 416		
A.III.	Fondy ze zisku	A.III.1.+...+A.III.x	505	950
A.III.1.	Ostatní rezervní fond	účty 421, 422		
A.III.2.	Statutární a ostatní fondy	účty 423, 427	505	950
A.IV.	Výsledek hospodaření minulých let (+/-)	A.IV.1.+...+A.IV.x	263 494	227 631
A.IV.1.	Nerozdělený zisk nebo neuhrazená ztráta minulých let (+/-)	účty 428, 429	263 494	227 631
A.IV.2.	Jiný výsledek hospodaření minulých let (+/-)	účty 428		
A.V.	Výsledek hospodaření běžného účetního období (+/-)	Aktiva - A.I.-A.II.-A.III.-A.IV.-B.-C.-D.-A.VI.	46 316	35 863
A.VI.	Rozhodnuto o zálohové výplatě podílu na zisku (-)	účty 432		
B.+C.	Cizí zdroje	B.+C.	649 897	857 399
B.	Rezervy	B.1.+...+B.x		
B.1.	Rezerva na důchody a podobné závazky	účty 452		
B.2.	Rezerva na daň z příjmů	účty 453		
B.3.	Rezervy podle zvláštních právních předpisů	účty 451		
B.4.	Ostatní rezervy	účty 459		
C.	Závazky	C.I.+C.II.+C.III.	649 897	857 399
C.I.	Dlouhodobé závazky	C.I.1.+...+C.I.x	56 356	261 040
C.I.1.	Vydané dluhopisy	C.I.1.1.+C.I.1.2.		
C.I.1.1.	Výměnitelné dluhopisy	účty 473		
C.I.1.2.	Ostatní dluhopisy	účty 473		
C.I.2.	Závazky k úvěrovým institucím	účty 461	12 363	221 686
C.I.3.	Dlouhodobé přijaté zálohy	účty 475		
C.I.4.	Závazky z obchodních vztahů	účty 479		
C.I.5.	Dlouhodobé směnky k úhradě	účty 478		
C.I.6.	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	účty 471		
C.I.7.	Závazky - podstatný vliv	účty 472		
C.I.8.	Odloužený daňový závazek	účty 481	21 055	19 638
C.I.9.	Závazky - ostatní	C.I.9.1.+...+C.I.9.3.	22 938	19 716
C.I.9.1.	Závazky ke společníkům	účty 364, 365, 366, 367, 368		
C.I.9.2.	Dohadné účty pasivní	účty 389		
C.I.9.3.	Jiné závazky	účty 372, 373, 377, 379, 474, 479	22 938	19 716
C.II.	Krátkodobé závazky	C.II.1.+...+C.II.x	593 541	596 359

Označ.	P A S I V A	číslo řádku	Běžné účetní období	Minulé období
			Netto	Netto
C.II.1.	Vydané dluhopisy	C.II.1.1.+C.II.1.2.		
C.II.1.1.	Výměnitelné dluhopisy	účty 241		
C.II.1.2.	Ostatní dluhopisy	účty 241		
C.II.2.	Závazky k úvěrovým institucím	účty 221, 231, 232	410 820	385 704
C.II.3.	Krátkodobé přijaté zálohy	účty 324		
C.II.4.	Závazky z obchodních vztahů	účty 321, 325	88 877	139 601
C.II.5.	Krátkodobé směnky k úhradě	účty 322		
C.II.6.	Závazky - ovládaná nebo ovládající osoba	účty 361	75 412	55 474
C.II.7.	Závazky - podstatný vliv	účty 362		
C.II.8.	Závazky ostatní	C.II.8.1.+...+C.II.8.7.	18 432	15 580
C.II.8.1.	Závazky ke společníkům	účty 364, 365, 366, 367, 368	13	11
C.II.8.2.	Krátkodobé finanční výpomoci	účty 249		
C.II.8.3.	Závazky k zaměstnancům	účty 331, 333	9 060	8 701
C.II.8.4.	Závazky ze sociálního zabezpečení a zdravotního pojištění	účty 336	4 866	4 685
C.II.8.5.	Stát - daňové závazky a dotace	účty 341, 342, 343, 345, 346, 347	0	1 551
C.II.8.6.	Dohadné účty pasivní	účty 389	590	250
C.II.8.7.	Jiné závazky	účty 372, 373, 377, 379	3 903	382
C.III.	Časové rozlišení pasiv	C.III.1.+...+C.III.x		
C.III.1.	Výdaje příštích období	účty 383		
C.III.2.	Výnosy příštích období	účty 384		
D.	Časové rozlišení pasiv	D.1.+...+D.x	509 493	371 152
D.1.	Výdaje příštích období	účty 383	9 311	8 047
D.2.	Výnosy příštích období	účty 384	500 182	363 105

APPENDIX 8: INCOME STATEMENT 2023

Označ.	VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY	číslo řádku	Skutečnost v účetním období	
			sledovaném	minulém
I.	Tržby z prodeje výrobků a služeb účty 601, 602	001	1 196 350	847 156
II.	Tržby za prodej zboží účty 604	002	260 673	290 061
A.	Výkonová spotřeba A.1.+...+A.x	003	1 086 912	995 844
A.1.	Náklady vynaložené na prodané zboží účty 504	004	188 542	220 653
A.2.	Spotřeba materiálu a energie účty 501, 502, 503	005	637 930	531 745
A.3.	Služby účty 511, 512, 513, 518	006	260 440	243 446
B.	Změna stavu zásob vlastní činnosti (+/-) účty 581, 582, 583, 584	007	40 327	-107 348
C.	Aktivace (-) účty 585, 586, 587, 588	008	-21 556	-58 427
D.	Osobní náklady D.1.+...+D.x	009	177 777	177 991
D.1.	Mzdové náklady účty 511, 522, 523	010	131 640	131 613
D.2.	Náklady na sociální zabezpečení, zdravotní pojištění a ostatní náklady D.2.1.+D.2.2.	011	46 137	46 378
D.2.1.	Náklady na sociální zabezpečení a zdravotní pojištění účty 524, 525, 526	012	43 521	43 586
D.2.2.	Ostatní náklady účty 527, 528	013	2 616	2 792
E.	Úprava hodnot v provozní oblasti E.1.+...+E.x	014	78 194	85 155
E.1.	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku E.1.1.+E.1.2.	015	77 118	85 062
E.1.1.	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku - trvalé účty 551, 557	016	77 118	85 062
E.1.2.	Úpravy hodnot dlouhodobého nehmotného a hmotného majetku - dočasné účty 559	017		
E.2.	Úpravy hodnot zásob účty 559	018		
E.3.	Úpravy hodnot pohledávek účty 558, 559	019	1 076	93
III.	Ostatní provozní výnosy III.1.+...+III.x	020	11 415	33 115
III.1.	Tržby z prodaného dlouhodobého majetku účty 641	021	111	9 178
III.2.	Tržby z prodaného materiálu účty 642	022	485	1 233
III.3.	Jiné provozní výnosy účty 644, 646, 647, 648, 697	023	10 819	22 704
F.	Ostatní provozní náklady F.1.+...+F.x	024	12 876	18 767
F.1.	Zůstatková cena prodaného dlouhodobého majetku účty 541	025	22	9 892
F.2.	Prodaný materiál účty 542	026	52	542
F.3.	Daně a poplatky účty 531, 532, 538	027	690	575
F.4.	Rezervy v provozní oblasti a komplexní náklady příštích období účty 552, 554, 555	028		
F.5.	Jiné provozní náklady účty 543, 544, 545, 546, 547, 548, 549, 597	029	12 112	7 758
*	* Provozní výsledek hospodaření (+/-) I.+II.+...+III.+...+IV.-A.-B.-C.-D.-E.-F.	030	93 908	58 350
IV.	Výnosy z dlouhodobého finančního majetku - podíly IV.1.+...+IV.x	031		
IV.1.	Výnosy z podílů - ovládaná nebo ovládaná osoba účty 661, 665	032		
IV.2.	Ostatní výnosy z podílů účty 661, 665	033		
G.	Náklady vynaložené na prodané podíly účty 561	034		
V.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku V.1.+...+V.x	035		
V.1.	Výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku - ovládaná nebo ovládaná osoba účty 661, 665	036		
V.2.	Ostatní výnosy z ostatního dlouhodobého finančního majetku účty 661, 665	037		

Označ.	VÝKAZ ZISKU A ZTRÁTY	číslo řádku	Skutečnost v účetním období	
			sledovaném	minulém
II.	Náklady související s ostatním dlouhodobým finančním majetkem účty 561, 568	038		
VI.	Výnosové úroky a podobné výnosy VI.1.+...+VI.x	039	984	1 987
VI.1.	Výnosové úroky a podobné výnosy - ovládaná nebo ovládaná osoba účty 662, 665	040	941	1 949
VI.2.	Ostatní výnosové úroky a podobné výnosy účty 662, 665	041	43	38
I.	Úpravy hodnot a rezervy ve finanční oblasti účty 574, 579	042		
J.	Nákladové úroky a podobné náklady J.1.+...+J.x	043	32 572	18 340
J.1.	Nákladové úroky a podobné náklady - ovládaná nebo ovládaná osoba účty 562	044	556	1 221
J.2.	Ostatní nákladové úroky a podobné náklady účty 562	045	32 016	17 119
VII.	Ostatní finanční výnosy účty 661, 663, 664, 666, 667, 668, 669, 698	046	40 776	31 139
K.	Ostatní finanční náklady účty 561, 563, 564, 565, 566, 567, 568, 569, 598	047	42 093	29 059
*	Finanční výsledek hospodaření (+/-) IV.+V.+VI.+VII.-A.-B.-C.-D.-E.-F.	048	-32 905	-14 273
**	Výsledek hospodaření před zdaněním (+/-) *	049	61 003	44 077
L.	Daň z příjmů L.1.+...+L.x	050	14 687	8 214
L.1.	Daň z příjmů splatná účty 591, 593, 595, 599	051	13 270	10 688
L.2.	Daň z příjmů odložená (+/-) účty 592	052	1 417	-2 474
**	Výsledek hospodaření po zdanění (+/-) ** - L	053	46 316	35 863
M.	Převod podílu na výsledek hospodaření společníkům (+/-) účty 596	054		
***	Výsledek hospodaření za účetní období (+/-) ** - M	055	46 316	35 863
*	Čistý obrát za účetní období = I. + II. + III. + IV. + V. + VI. + VII. I.+II.+...+III.+...+IV.+...+V.+VI.+VII.	056	1 510 198	1 203 458