

UNIVERZITA TOMÁŠE BATI VE ZLÍNĚ
FAKULTA MANAGEMENTU A EKONOMIKY

Posudek oponenta diplomové práce

Jméno studenta:
Hubert Kutňák

Oponent DP:
Ing. Petra Vojtková

Ak. rok:
2010/2011


Téma DP:

Analýza vstupu firmy Hubert Kutňák,s.r.o. na německý trh

Kritéria hodnocení:		Počet bodů (0 – 10)
1	Náročnost tématu práce	8
2	Splnění cílů práce	9
3	Teoretická část práce	8
4	Praktická část práce (analytická část)	10
5	Projektová část (řešící část)	9
6	Formální úroveň práce	8
CELKOVÝ POČET BODŮ (0 – 60)		52

Hodnocení jednotlivých kritérií:

0 bodů	nesplněno
1 – 2 body	splněno pouze na úrovni základních požadavků
3 – 4 body	splněno s výraznějšími, ale ne kritickými nedostatky
5 – 6 bodů	splněno, nedostatky neovlivňují podstatně celou práci, zejména výsledky
7 – 8 bodů	splněno zcela bez výhrad
9 – 10 bodů	splněno nadstandardně



Diplomová práce je psána velmi přehledně a srozumitelně, jednotlivé části na sebe logicky navazují. Práce je napsána spisovným jazykem, diplomant používá přesnou odbornou terminologii, všechny odborné termíny a zkratky použité v textu jsou vysvětleny včetně odkazů na odbornou literaturu a internetové zdroje. Kromě několika drobných překlepů, které však nemají žádný vliv na srozumitelnost textu, nelze práci nic zásadnějšího vytknout.

Otázky k obhajobě:

1. Proč se firma rozhodla pro vstup právě na německý trh?
2. Proč je dle Vašeho názoru stěžejním místem projektu veletrh?
3. Čím chcete přesvědčit německé zákazníky, že Vaše nabídka je výhodnější než nabídka konkurenční společnosti PROPLAST, která je velmi dobře etablovaná na zdejším trhu?

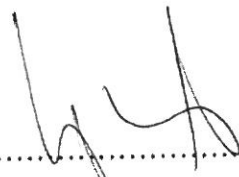
Celkové ohodnocení práce:

Celkově diplomovou práci hodnotím velmi pozitivně. Diplomant prokázal vysoce odborný přístup k řešení zadaného úkolu jak z hlediska teoretického, tak i praktického. Výsledky práce jsou prakticky využitelné. Práce splňuje kritéria pro obhajobu diplomové práce.

Předloženou diplomovou práci doporučuji k obhajobě a navrhuji hodnocení

A – výborně

Ve Zlíně dne: 31.8.2011


.....
podpis oponenta DP

Posudek oponenta diplomové práce

Jméno studenta:
Hubert Kutňák

Oponent DP:
Ing. Petra Vojtková

Akademický rok:
2010/2011

Téma diplomové práce:

Analýza vstupu firmy Hubert Kutňák, s.r.o. na německý trh

Posudek a připomínky k práci:

Diplomant se ve své diplomové práci zabýval problematikou vstupu firmy Hubert Kutňák, s.r.o. na německý trh. Měl za úkol provedení analýzy současné konkurenční postavení firmy na českém trhu a situace na německém trhu a vypracování projektu vstupu na zahraniční trh a vypracování nákladové a rizikové analýzy.

V teoretické části diplomant detailně popsal jednak obecné způsoby vstupu na zahraniční trh, a dále se zabýval průzkumem zahraničního trhu a zmínil se o možnostech aktivních prostředků podpory prodeje v ČR. Podrobně popsal jednotlivé analýzy prostředí firmy, tj. SWOT analýzu, Porterovou analýzu pěti konkurenčních sil a PEST analýzu.

V praktické části diplomant zevrubně představil firmu Hubert Kutňák, s.r.o., upřesnil, čím se zabývá a jaké je její současné postavení na trhu. Jednotlivé analýzy popsané v teoretické části prakticky aplikoval přímo na firmu. V analýze SWOT podrobně konkretizoval silné a slabé stránky firmy a také příležitosti a hrozby, které mohou mít zásadní vliv na konkurenceschopnost podniku při vstupu na zahraniční trh. Použitím této analýzy komplexně vyhodnotil fungování firmy, našel a specifikoval problémy a nové možnosti růstu firmy. V Porterově analýze diplomant uvedl možná ohrožení ze strany konkurenčních firem v tuzemsku i v Německu a navrhl konkrétní opatření, jak čelit těmto hrozbám. Pozitivně hodnotím velmi podrobnou a detailní analýzu německého trhu, ekonomických a sociálních faktorů a zvyklostí při obchodních jednáních.

V poslední části DP vypracoval projekt vstupu firmy Hubert Kutňák, s.r.o. na německý trh, stanovil cíle projektu, analyzoval rizika a předběžně vyčíslil náklady spojené s realizací projektu. V závěru práce diplomant zhodnotil celou situaci, ověřil hypotézy stanovené v projektu a navrhl konkrétní řešení realizace projektu.

Diplomant splnil zadání diplomové práce v celém rozsahu. Zadání diplomové práce považuji za obtížnější. Diplomant musel prokázat znalosti z oblasti zahraničního obchodu, zvláště v konkrétním odvětví, a dále získat množství informací o ekonomických, politických a obchodních ukazatelích v Německu. Oceňuji také jeho aktivní spolupráci s organizacemi zabývajícími se zahraničním obchodem, jako jsou Hospodářská komora ČR ve Zlíně a vládní agentura CzechTrade.